

Strategy Partners

Навигатор по мерам государственной поддержки

Февраль 2025

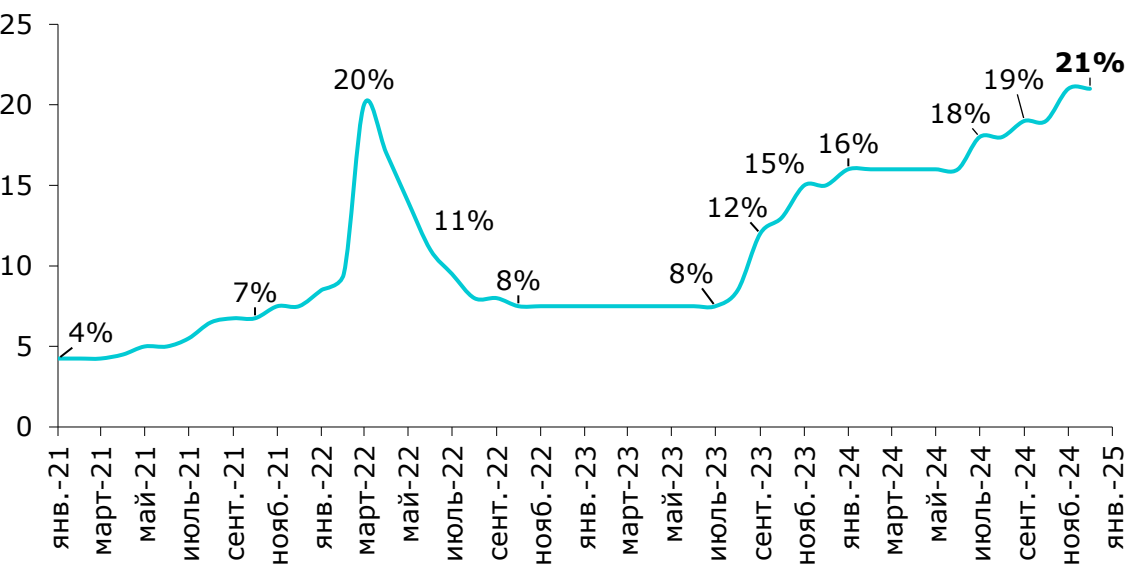


Актуальные виды мер поддержки и развития российского бизнеса

Льготные кредиты и займы 	Поддержка экспорта 	Прямые инвестиции 	Специальные инвестиционные контракты 	Специальные экономические и промышленные зоны, технопарки 
Льготный лизинг 	Налоговые льготы 	Государственные гарантии 	Соглашения о защите и поощрении капиталовложений 	Субсидии 

На фоне высоких процентных ставок эффективное использование мер господдержки может позволить не снижать инвестиционную активность

К 2026 г. аналитики ожидают снижение ключевой ставки



— Динамика изменения ключевой ставки ЦБ

* Льготные ставки рассчитаны на основе ключевой ставки ЦБ с сентября 2022 г. до июля 2023 г. (было 7,5%) и в феврале 2025 г. (21%)

Повышение ключевой ставки приостанавливает часть программ, часть программ становится менее привлекательными

	Было*	» Стало*
Займы ФРП	1–3%	3–7%
КИП	5,25%	9,3%
Промышленная ипотека	3–5%	14–16%
Льготное кредитование с/х производителей	до 10%	до 12,5%
Льготное кредитование цифровой трансформации	Приостановлено	
Льготное кредитование МСП	Приостановлено	
Субсидии и гранты	Без изменений в рамках выделенного бюджета	

Существует риск быстрого исчерпания лимитов, выделенных государством на проектное финансирование

Программа



Фабрика проектного
финансирования



Льготное кредитование МСХ



Промышленная ипотека



Транспортировка
промышленных товаров

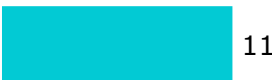
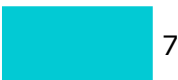


Внедрение российских
решений в сфере ИТ

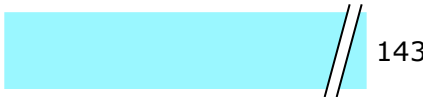
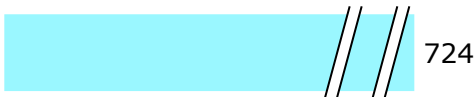


Транспортировка товаров
АПК

Лимит 2024 г., млрд руб.



Лимит 2025 г., млрд руб.



Особенности льготного финансирования в 2024 г.

На начало 2024 г. лимит составлял 500 млрд руб., в октябре был увеличен на 100 млрд руб.

Лимит был исчерпан к октябрю 2024 г.

В 2024 г. средства не выдавались заемщикам, так как были направлены на покрытие уже выданных кредитов

Отбор на программу прекратился в феврале из-за быстрого исчерпания выделенных средств

-

-

Больше шансов на реализацию у промышленных и инфраструктурных инициатив, которые имеют приоритетное государственное значение

Проекты технологического суверенитета и структурной адаптации экономики

01

Проекты импортозамещения, приоритетная и критически значимая промышленная продукция

02

Проекты создания туристической инфраструктуры

03

Государственная поддержка избирательна и направлена на те проекты, которые соответствуют актуальным целям государства



Ограничения программ льготного финансирования требуют переключения на регуляторные меры поддержки: СЗПК, СПИК и др.

01 | СЗПК

Соглашение о защите и поощрении капиталовложений — инвестиционное соглашение между организацией, реализующей инвестиционный проект, и государством

Срок

до **20** лет

Бюджет проекта:

от **0,75** млрд рублей

Предмет соглашения:

- Возмещение до 100% понесенных затрат на инфраструктуру
- Стабилизация налоговых условий на срок до 20 лет
- Стабилизация условий землепользования и градостроительной деятельности на срок до 3 лет
- Стабилизация условий мер господдержки
- Неналоговые платежи (на срок до 3 лет), вывозные таможенные пошлины

Поддерживаемые отрасли:

- Обработывающая промышленность, цифровая экономика, туризм, сельское хозяйство и др.

02 | СПИК

Специальный инвестиционный контракт — соглашение между промышленным инвестором и государством, включающее обязательства инвестора реализовать инвестиционный проект по внедрению современной технологии

до **20** лет

не ограничен

- Налоговые льготы
- Упрощенный доступ к госзаказу
- Ускоренная амортизация
- Российский продукт (упрощенная и ускоренная процедура получения статуса)
- Субсидиарные меры и др.

- Обработывающая промышленность, энергетика

Недооценка мер поддержки

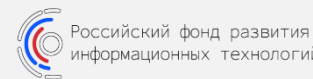
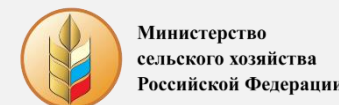
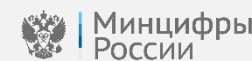
- Такие меры господдержки, как СЗПК, СПИК, офсетные контракты, инвестиционный налоговый вычет и другие, **используются в недостаточной мере**
- В трети всех регионов нет проектов по этим мерам поддержки

Механизм СЗПК можно совмещать со СПИК



Господдержка направлена на минимизацию затрат бизнеса при реализации инвестпроектов, на импортозамещение и активизацию экспорта

Для кого	Когда необходимо (выборочно)
Промышленные предприятия	1. Реализация новых проектов, в том числе инновационных (льготное финансирование, гарантии, налоговые льготы, доступ к рынку через локализацию) 2. Модернизация производства с фокусом на внешних рынках, внедрение новых технологий 3. Экспорт высокотехнологичной продукции 4. Компенсация расходов на транспортировку промышленной продукции при экспорте 5. Цифровизация производства
Предприятия АПК	1. Привлечение льготного финансирования на расширение мощностей / строительство новых производств 2. Техническая и технологическая модернизация на условиях лизинга 3. Пополнение/субсидирование оборотного капитала 4. Компенсация расходов на транспортировку с/х продукции при экспорте 5. Возмещение капитальных затрат после завершения строительства объекта
Инвесторы	1. Осуществление прямых инвестиций и необходимость получения налоговых льгот, специальных условий 2. Сокращение затрат на строительство инфраструктуры и налаживание производства





В текущих условиях неопределенности и высоких ставок получение мер государственной поддержки для сохранения текущей деятельности, реализации инвестиционных проектов, а также переориентации и развития экспорта становится наиболее актуальным

Отраслевые меры поддержки

- 1 Промышленность
- 2 Агропромышленный комплекс (АПК)
- 3 Цифровизация
- 4 Туризм

Общие меры поддержки



Кросс-отраслевые меры поддержки



Региональная поддержка инвестиций



Льготное кредитование МСП

Промышленность

Проектное финансирование промышленного производства.

Программа «Проекты развития» (1/3)

Получатель

Российское предприятие в сфере промышленности — раздел С ОКВЭД «Обрабатывающие производства» ¹

Область применения

Программа предназначена для проектов, направленных на¹:

- импортозамещение
- внедрение наилучших доступных технологий (НДТ)

Сумма займа

От **100** до **1 000** млн рублей

Процентная ставка

3%

- при гарантии банка и др.²
- при покупке российского оборудования/ ПО
- на сумму $\geq 50\%$ от суммы займа

5%

в остальных случаях

Софинансирование

$\geq 20\%$

бюджета проекта, в том числе за счет:

- собственных средств
- средств частных инвесторов
- банков

Целевой объем продаж новой продукции

$\geq 50\%$

от суммы займа в год начиная со 2-го года серийного производства

Срок займа

До **5** лет

До **3** лет — освобождение от уплаты основного долга

На что можно потратить средства

- Разработка продукта/технологии
- Инжиниринг
- Приобретение прав на результаты интеллектуальной деятельности
- Приобретение в собственность промышленного оборудования
- Приобретение или использование специального оборудования для проведения ОКР
- Разработка технико-экономического обоснования, прединвестиционный анализ, не включая расходы на аналитические исследования рынка
- Расходы, связанные с производством и выводом на рынок пилотных партий ($\leq 20\%$ от суммы займа)

¹ – а также на производство станкоинструментальной продукции, высокотехнологичной продукции гражданского или двойного назначения на предприятиях ОПК и др.; ² – ВЭБ.РФ/ Корпорации МСП/ РГО
Источник: ФРП

Проектное финансирование промышленного производства (2/3)

Основные программы кредитования	Сумма займа, млн руб.	Процентная ставка		Макс. срок займа	Общий бюджет проекта, млн руб.	Софинансирование	Специальные условия
Комплектующие изделия (1-й заем — инвестиционный)	100–1 000	3% при гарантии банка и др. ¹	5% базовая	5 лет	От 125		Целевой объем продаж $\geq 30\%$ от суммы займа со 2-го года серийного производства. Возможность получения 2-го займа на масштабирование производства
Комплектующие изделия (2-й заем — масштабирование производства)	50–500	5%		3 года	–		Сумма до 50% суммы 1-го займа
Производительность труда	50–300	3% при гарантии банка и др. ¹	5% базовая	5 лет	От 62,5	$\geq 20\%$ за счет собственных средств, средств частных инвесторов и банков	Прирост производительности труда к базовому году не менее 10, 15 и 30% по результатам 1, 2 и 3-го годов, далее прирост не менее 5% к предыдущему году
Автокомпоненты	100–5 000	3% при гарантии банка и др. ¹	5% базовая	7 лет	От 125		Финансируются создание производств узлов и агрегатов для колесных транспортных средств и спецтехники, а также увеличение масштабов выпуска автокомпонентов. Возможно получение субсидии на погашение займа

1 – ВЭБ.РФ/ Корпорации МСП/ РГО

Проектное финансирование промышленного производства (3/3)

Основные программы кредитования	Сумма займа, млн руб.	Процентная ставка		Макс. срок займа	Общий бюджет проекта, млн руб.	Софинансирование	Специальные условия
Лизинг	5–500	3% на промышленное оборудование, произведенное в России	5% базовая	5 лет	От 20	≥ 55% бюджета проекта для обрабатывающих производств	Заем ФРП может составлять 10–90% от аванса по договору лизинга, но не более 45% от общей стоимости оборудования для обрабатывающих производств
Маркировка товаров	5–50	5%		2 года	От 5	Не требуется	Займы предоставляются на целевую закупку специального оборудования для маркировки фармацевтической продукции, молока, воды, БАД, средств дезинфекции, некоторых медицинских изделий и средств реабилитации и др.
Формирование компетентной и ресурсной базы	10–500	7%		3 года	От 10	Не требуется	Целевое использование средств финансирования проектов определяется отдельным решением Наблюдательного совета фонда, на текущий момент — на приобретение оснастки для промышленного производства

Льготное кредитование приоритетной промышленной продукции

При текущей ключевой ставке ЦБ **21%**, ставка для заемщика составит **9,3%** годовых

Ставка:**0,3**

ключевой ставки ЦБ
+3 процентных пункта

Сумма:

от **2** до **100** млрд рублей

Срок:

инвестиционная фаза
+ 2 года

Необходимо включение в
перечень приоритетной
продукции Минпромторга

Основные направления финансирования

-  Приобретение или долгосрочная аренда земельных участков под создание новых производственных мощностей
-  Аренда зданий, сооружений, помещений и оборудования
-  Приобретение, строительство или реконструкция производственных зданий и сооружений
-  Разработка проектной документации
-  Создание и приобретение основных средств
-  Проведение текущего и (или) капитального ремонта и обслуживания находящегося в эксплуатации оборудования
-  Осуществление опытно-конструкторских работ
-  Приобретение расходных материалов, сырья и комплектующих изделий для производства приоритетной продукции ($\leq 20\%$ кредита)
-  Погашение займов, предоставленных Фондом развития промышленности
-  Создание и реконструкция промышленной инфраструктуры
-  Приобретение российского программного обеспечения

Промышленная ипотека

Ставка:

14%для технологических компаний¹**16%**

для остальных

Сумма:

до **500** млн рублей

Срок:

до **7** лет

Льготное кредитование промышленных предприятий на создание и приобретение объектов недвижимого имущества в целях осуществления промышленного производства

Направление финансирования

- Приобретение, создание и модернизация зданий, строений, сооружений или их частей с целью осуществления промышленного производства

Объемы выдаваемых средств в пределах стоимости 1 м²

На цели
приобретения:

≤ **75** тыс. руб.
В г. Москва,
Московской обл. и
г. Санкт-Петербург

≤ **50** тыс. руб.
В прочих субъектах

На цели
строительства и
модернизации:≤ **90** тыс. руб.

Ключевые требования

- По кредиту на модернизацию объектов обязательно увеличение общего годового объема производства и реализации промышленной продукции заемщиком на ≥ 50% до истечения 2 лет со дня завершения инвестиционной фазы
- Обязателен залог приобретаемого/строящегося объекта недвижимого имущества
- Не менее 50% площади объекта используется для промышленного производства
- Вид экономической деятельности относится к разделу «С» ОКВЭД



1 – юридическое лицо, получившее не позднее чем за 5 лет до даты заключения кредитного договора поддержку со стороны института инновационного развития в форме финансового обеспечения или в иных формах предоставления поддержки инновационной деятельности
Источник: Решение о порядке предоставления субсидии № 23-60109-00982-Р от 26.09.2024 (бывш. 1570)

Поддержка внедрения современных технологий локализации промышленного производства — СПИК 2.0

Специальный инвестиционный контракт (СПИК 2.0)

Соглашение между промышленным инвестором и государством, включающее обязательства инвестора реализовать инвестиционный проект по внедрению современной технологии для освоения серийного производства промышленной продукции, а также обязательство государства обеспечивать стабильность условий ведения бизнеса и применять меры стимулирования с соблюдением следующих сроков:

Срок

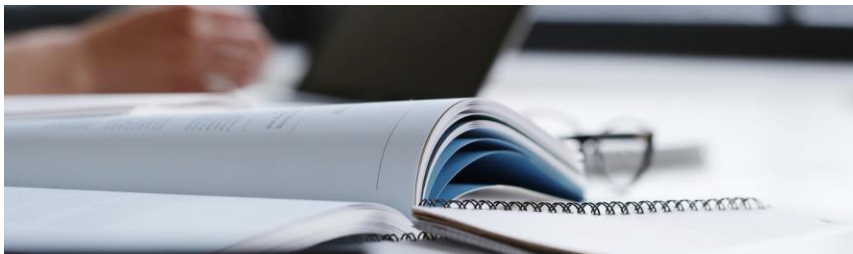
До **15** лет
инвестиции (без НДС)
менее 50 млрд рублей

До **20** лет

инвестиции (без НДС)
свыше 50 млрд рублей

Инвестор принимает участие в конкурсе с выбором победителей по следующим критериям:

- *Срок внедрения современной технологии*
- *Объем промышленной продукции*
- *Уровень локализации*



Стороны

- РФ
- субъект РФ
- муниципальное образование
- промышленный инвестор

Преимущества для инвестора

-  российский продукт
-  ускоренная амортизация
-  упрощенный доступ к госзаказу
-  налоговые льготы
-  субсидиарные меры и др.

Чтобы стимулировать привлечение дополнительных инвестиций в промышленность, продлена возможность заключения СПИК 1.0 на старых условиях

Ограничения в объеме мер государственной поддержки: меры поддержки действуют до тех пор, пока общая сумма бюджетных расходов и доходов, недополученных государством, не составит 50% капитальных вложений в проект в рамках СПИК; для СПИК 1.0 в части льготы по страховым взносам меры поддержки действуют не более 7 лет



	СПИК 1.0	СПИК 2.0
Направленность СПИК	Создание либо модернизация и (или) освоение производства промышленной продукции	Освоение серийного производства промышленной продукции на основе современной технологии
Минимальный объем инвестиций	750 млн руб.	Не установлен
Механизм заключения СПИК	Заявительный порядок	Конкурсный отбор
Инициаторы конкурсного отбора	Инвестор	РФ, РФ + субъект РФ + МО, инвестор
Стороны контракта	Федеральный СПИК	РФ (в лице Минпромторга России / Минэнерго России) + субъект РФ + МО + инвестор
	РФ (в лице Минпромторга России / Минэнерго России) + субъект РФ + МО + инвестор + привлеченные лица	
	Региональный СПИК	
Срок	До 10 лет	До 15 лет, если объем инвестиций ≤ 50 млрд рублей
		До 20 лет, если объем инвестиций > 50 млрд рублей

Поддержка НИОКР

Цель программы

Стимулирование инновационной деятельности промышленных предприятий, основанной на проведении НИОКР по современным технологиям, непосредственно связанным с последующим производством и реализацией промышленной продукции

Субсидия

До **70%**
понесенных затрат

Область применения

Субсидированию подлежат затраты, понесенные с начала календарного года, в котором подана заявка на участие в конкурсном отборе, и далее **в течение срока выполнения НИОКР**

Срок

3 года
выполнения НИОКР и создания пилотной партии

На кого направлена поддержка

Промышленные предприятия, реализующие в активной фазе инновационные проекты, направленные на:

разработку и внедрение
в производство современной технологии

расширение производственной линейки
(в том числе разработка продукции
с улучшенными технологическими
свойствами)

01

02



Квалификационные отборы для участия в программе проводятся в электронном виде на платформе ГИСП

Размер субсидии не может превышать максимальный размер субсидии, устанавливаемый для каждой современной технологии



НИОКР и омологация от РЭЦ

Цель программы

Поддержка российских организаций в части компенсации затрат, фактически понесенных организацией при проведении НИОКР в целях создания новой конкурентоспособной промышленной продукции и (или) омологации существующей продукции для внешних рынков

Объем поддержки

До **50%**
понесенных затрат

Срок подачи заявки

В течение **12** месяцев после понесенных затрат

Предельный размер субсидии (на один проект)

до **900**
млн рублей
на НИОКР

до **200**
млн рублей
на омологацию

Субсидируемые отрасли

- Машиностроение
- Химическая промышленность
- Металлургическая промышленность
- Лесопромышленный комплекс
- Прочие отрасли промышленности

Направления поддержки

- Затраты на содержание и эксплуатация оборудования и основных средств
- Аренда помещений и оборудования
- Госпошлина за регистрацию ИД
- Производство и тестирование опытной партии
- Амортизация (кроме зданий и сооружений)
- Приобретение изделий сравнения
- Оплата труда и страховые взносы
- Материальные затраты (ст. 254 и 262 НК РФ)
- Оплата работ и услуг

Транспортная субсидия — поддержка экспорта

Объем поддержки

до **30%**

по поставкам
продукции
лесопромышленного
комплекса¹

до **60%**

по поставкам
продукции, за
исключением
поставок в
недружественные
страны

Получатели субсидии

Организации, коды ТН ВЭД ЕАЭС продукции
которых включены в перечень промышленной
продукции в соответствии с Решением

Предельный размер субсидии

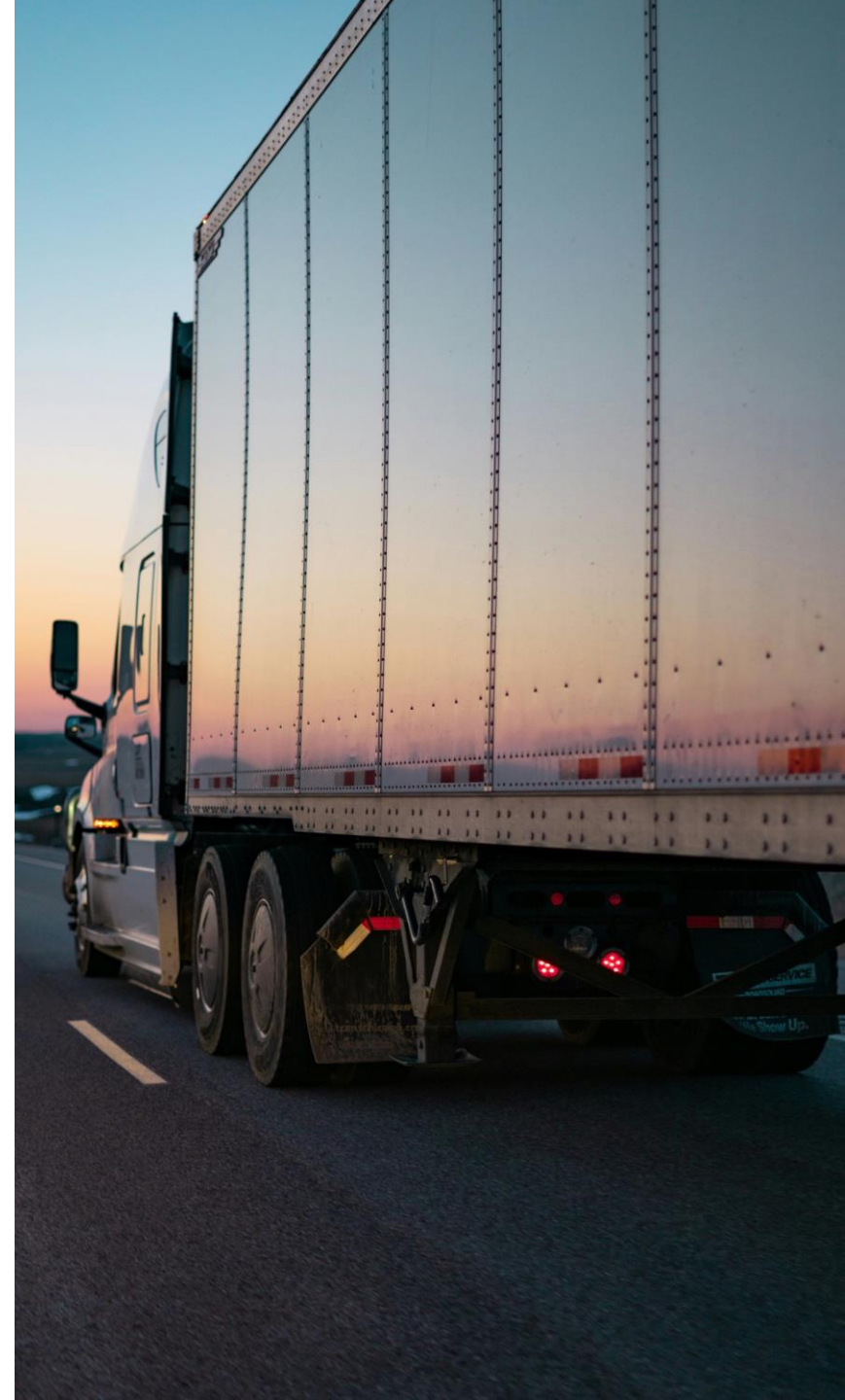
200 млн рублей

(но не более 11% стоимости поставленной
продукции)

Поддерживаемые отрасли

- Машиностроение
- Лесопромышленный комплекс
- Прочие отрасли промышленности
(в случае осуществления поставок продукции,
произведенной на территориях ДНР, ЛНР,
Запорожской и Херсонской областей)

1 – произведенной на территории СФО и ДФО, за исключением поставок в недружественные страны



Поддержка несырьевого экспорта от РЭЦ - корпоративные программы повышения конкурентоспособности

Корпоративные программы повышения конкурентоспособности

Программа деятельности организации, направленная на:

- повышение конкурентоспособности
- увеличение объемов производства
- увеличение объемов реализации продукции

Условия

Проект должен предусматривать:

- создание или модернизацию производства продукции, включенной в КППК
- экспорт в объеме > 30% от планируемого объема выручки за весь срок реализации КППК

Объем кредита

До **30** млрд рублей
в отношении операционного
финансирования

До **60** млрд рублей
в отношении инвестиционного
финансирования

Размер субсидии

До **50%**¹ от ключевой ставки
Центрального банка

До **4,5%** годовых²

Сроки реализации

От **1,5** до **3** лет
не ограничен для отрасли
машиностроения

Направления поддержки

Инвестиционное финансирование:

- в отношении проектов по организации экспортно ориентированных производств в РФ
- проектов по организации российских производств в иностранных государствах
- инвестиционно-строительных проектов в иностранных государствах

Иное финансирование:

- поддержка текущего экспорта

Субсидируемые отрасли

- Несырьевые и неэнергетические отрасли промышленности

Продукция, реализуемая в рамках экспортного проекта, должна быть включена в перечень продукции, утвержденный Решением

1 – но не более коммерческой ставки, уменьшенной на 1 п. п.; 2 - при наличии заключенного соглашения КППК, или до 3% годовых при отсутствии соглашения КППК если решение уполномоченного банка о предоставлении финансирования принято по 31.03.22
Источник: Постановление Правительства РФ от 25 октября 2023 года № 1780, Решение о порядке предоставления субсидии № 22-60329-00253-Р, РЭЦ

Поддержка лизинга

Субсидия на уплату авансового платежа по договорам лизинга колесных транспортных средств, заключенным в 2018–2026 гг.

Виды транспортных средств

Грузовой транспорт (в т. ч. седельные тягачи)	Легкий коммерческий транспорт	Легковые автомобили (в т. ч. электромобили, высокоавтоматизирован ные ТС)	Автобусы
01	02	03	04

Размер субсидии (единовременная скидка по уплате аванса)¹

Для всех ТС (кроме электромобилей):

до **10%**

от стоимости колесного транспортного средства,
но не более 500 тыс. руб. на 1 ТС

Для электромобилей:

до **35%**

от стоимости,
но не более 925 тыс. руб. на один электромобиль

Для высокоавтоматизированных ТС:

до **49%**

от стоимости колесного транспортного средства,
но не более 12 200 тыс. руб. на 1 ТС

Для седельных тягачей:

до **10%**

от стоимости,
но не более 850 тыс. руб. на один электромобиль

Условия

- Срок лизинга — не менее 12 месяцев
- ТС не было в собственности какого-либо физического лица и не находилось на регистрационном учете
- ТС произведено в том году, в котором предоставляется субсидия
- В отношении ТС не предоставлялась субсидия в рамках ПП от 13.05.2020 № 669
- ТС соответствует одному из следующих условий:
 - ТС произведено согласно специальному инвестиционному контракту в сфере производства транспортных средств
 - ТС категории О имеет заключение о подтверждении производства промышленной продукции на территории РФ

¹ – размер субсидии не может превышать размер скидки, фактически предоставленной лизингополучателю

Поддержка внедрения наилучших доступных технологий и снижения негативного воздействия на экологию

Размер субсидии

60%

ключевой ставки ЦБ РФ, но не более **500 млн руб.**, если процентная ставка $\geq$ базового индикатора

90%

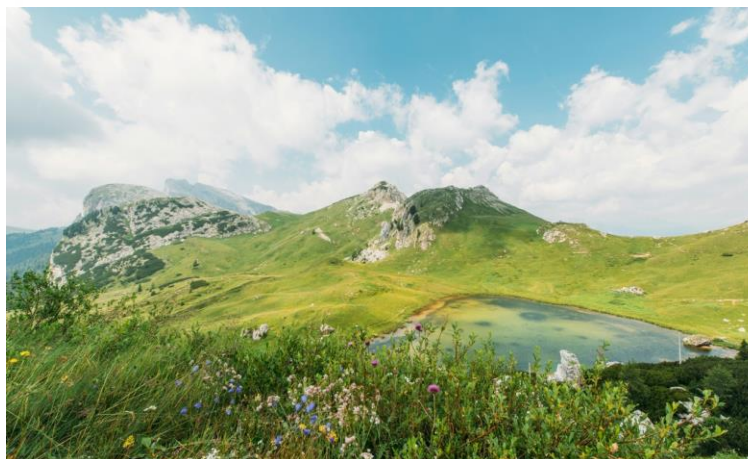
размера затрат организации на уплату процентов по кредиту, но не более **750 млн руб.** в год при доле приобретенной российской промышленной продукции **65%**

Какие расходы возмещаются

- Расходы инвестиционного характера по внедрению наилучшей доступной технологии
- На приобретение оборудования и технических устройств, направленных на снижение негативного воздействия на окружающую среду
- Расходы, связанные с проведением проектно-изыскательских, строительно-монтажных и пусконаладочных работ

Целевые показатели проекта

- Совокупный объем снижения массы сбросов, выбросов загрязняющих веществ на конец каждого календарного года и на конец реализации проекта
- Планируемые показатели предотвращенного экологического ущерба, полученные в результате реализации инвестиционного проекта
- Общая стоимость реализации инвестиционного проекта



Требования к инвестиционным проектам

Оснащение объектов оборудованием и техническими устройствами, направленными на снижение негативного воздействия на окружающую среду

Реализация инвестиционного проекта способствует поэтапному достижению технологических нормативов / снижению выбросов / снижению сбросов загрязняющих веществ

Инвестиционный проект реализуется в целях получения, пересмотра или продления комплексного экологического разрешения

Расходы инвестиционного характера по внедрению НДТ, на приобретение оборудования и технических устройств

1 – 90% базового индикатора, но не более 750 млн руб. при доле приобретенной российской промышленной продукции 65%

Источник: Постановление Правительства РФ от 30.04.2019 № 541, Постановление Правительства РФ от 20.07.2016 № 702

Гранты на проведение сквозных НИОКР в области беспилотных авиационных систем (БАС)

Субсидии покрывают

- Материальные расходы на выполнение НИОКР
- Материальные расходы на сертификацию БАС
- Накладные расходы (не более 100% от зарплаты на НИОКР)
- Аренда (лизинг) технологического оборудования
- Аренда инфраструктуры для полетов при сертификации БАС
- Государственная регистрация результатов интеллектуальной деятельности
- Оплата работ (услуг) организаций для выполнения НИОКР и сертификации БАС
- Оплата услуг по проведению испытаний БАС и их составных частей
- Приобретение изделий сравнения
- Производство опытной партии продукции и ее испытание
- Содержание и эксплуатация научно-исследовательского оборудования
- Аренда зданий, сооружений, технологического оборудования и оснастки для НИОКР

Размер субсидии

Для БАС взлетной массой ≥ 500 кг:

90%
бюджета проекта

Для БАС взлетной массой до 500 кг:

80%
бюджета проекта

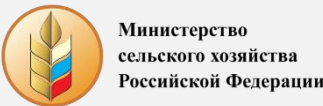


Поддержка разработки следующих типов БАС и набора их комплектующих:

- планеры
- электрические и поршневые двигатели
- аккумуляторные батареи
- воздушные винты
- бортовые и наземные системы управления
- системы навигации и связи, в том числе спутниковые
- подвесные камеры и др.

Агропромышленный комплекс (АПК)

Льготное кредитование с/х предприятий



Получатели

Сельхозпроизводители¹
(кроме с/х кредитных потребительских кооперативов), организации и ИП, осуществляющие производство или переработку с/х продукции и ее реализацию

Сроки

До **1** года
краткосрочный кредит

От **2–15** лет
инвестиционный кредит

Льготная ставка

1-5% при КС = 21%	0,0 ключевой ставки ЦБ +1-5 п. п.	Поддерживаемая отрасль: производство специализированных продуктов лечебного питания
До 8,3% при КС = 21%	0,3 ключевой ставки ЦБ + 2 п. п.	Приоритетные отрасли: селекция, генетика, сезонно-полевые работы, тепличные комплексы в ДФО и СФО, Калининградской обл., молочное скотоводство
До 12,5% при КС = 21%	0,5 ключевой ставки ЦБ + 2 п. п.	Не приоритетные отрасли: производство лекарственных средств для рыб, птиц, животных, переработка продукции растениеводства, покупка с/х техники и др.



Направления поддержки

- **Строительство, реконструкция объектов**
При условии, что производство продуктов переработки с/х сырья осуществляется из сырья, произведенного на территории РФ, объем которого должен составлять не менее 70%
- **Приобретение с/х техники**
При условии, что на приобретаемую с/х технику выдано заключение о подтверждении производства промышленной продукции на территории РФ

1 – Доля дохода от реализации с/х продукции должна превышать 70%
Источник: Постановление Правительства РФ от 25 октября 2023 г. № 1780 (ранее — № 1528); Решение о порядке предоставления субсидии от 12 декабря 2024 г. № 25-66428-01969-Р, Приказ Минсельхоза России от 12.02.2024 № 61

Компенсация части прямых понесенных затрат на создание и (или) модернизацию объектов АПК



Направления поддержки и размер субсидий

- | | |
|----|--|
| 01 | Создание или модернизация плодохранилищ, селекционно-питомниководческих центров в виноградарстве, селекционно-генетических центров в птицеводстве, овцеводческих комплексов мясного направления, производств сухих молочных продуктов для детского питания и компонентов для них |
| 02 | Создание или модернизация селекционно-семеноводческих центров в растениеводстве (за исключением селекционно-семеноводческих центров, расположенных в ДФО) |
| 03 | Создание животноводческих комплексов молочного направления |
| 04 | Модернизация животноводческих комплексов молочного направления |
| 05 | Создание или модернизация репродукторов первого и второго порядка для производства родительских форм птицы яичного или мясного направления продуктивности, объектов по производству кормов аквакультуры, создание ОРЦ на территориях Крыма и г. Севастополя |
| 06 | Создание или модернизация льно-, пенькоперерабатывающих предприятий |
| 07 | Приобретение маркировочного оборудования и ввод его в промышленную эксплуатацию производителями, перерабатывающими сырое молоко КРС, коз и овец |

25% фактической стоимости объекта
но не выше предельной стоимости

50% фактической стоимости объекта¹
но не выше предельной стоимости

30% фактической стоимости объекта
но не выше предельной стоимости

50% фактической стоимости объекта
но не выше предельной стоимости

25% фактической стоимости объекта
но не выше предельной стоимости

30% фактической стоимости объекта
но не выше предельной стоимости

70% фактической стоимости объекта
но не выше предельной стоимости

¹ – 25 процентов фактической стоимости объекта, если создание или модернизация объекта агропромышленного комплекса начаты ранее 2022 года

Источник: Постановление Правительства РФ от 22.05.2024 N 630, Приказ Минсельхоза России от 26 июня 2024 г. N 350

Транспортная субсидия



Получатели

- Производители и поставщики поставляемой продукции (юридические лица или индивидуальные предприниматели, зарегистрированные на территории Российской Федерации)
- Допустимые виды транспорта: ж/д, авто, водный

Размер компенсации

Не должен превышать **1/3** от стоимости отгруженной продукции

Размер поддержки

- 25%**
поставки для всех страновых направлений
- 50%**
поставки в наименее развитые страны ¹
- 100%**
на приоритетную (молочную) продукцию



Сферы поддержки

- Животноводство
- Растениеводство
- Масложировая продукция

Распределение объемов государственной поддержки

Подсолнечное масло наливом	24%
Зернобобовая продукция	6%
Молочная продукция и продукты переработки	3%
Масло рапсовое, соевое и его фракции	0%
Остальные отрасли	67%

1 – 50 стран (Африка, Океания, Латинская Америка, Ближний Восток)

Субсидии производителям продукции с/х машиностроения

Описание

Субсидии на разработку и организацию производства новых видов продукции, а также модернизацию линейки выпускаемой продукции

Размер субсидии

До **60%** затрат на реализацию научно-производственного проекта

Сроки

До **3** лет

Направления поддержки

Оплату труда работников организации, непосредственно занятых выполнением НИОКР	Оплата работ (услуг) сторонних организаций
Оплата работ (услуг) научно-исследовательских организаций	Изготовление опытных образцов, макетов и стендов, в том числе на приобретение материалов и комплектующих изделий
Приобретение изделий сравнения	Аренда (лизинг) технологического, измерительного и испытательного оборудования и технологической оснастки



Производимая продукция:

-  Сельскохозяйственная техника
-  Оборудование для хранения и переработки с/х продукции
-  Компоненты для производства с/х продукции

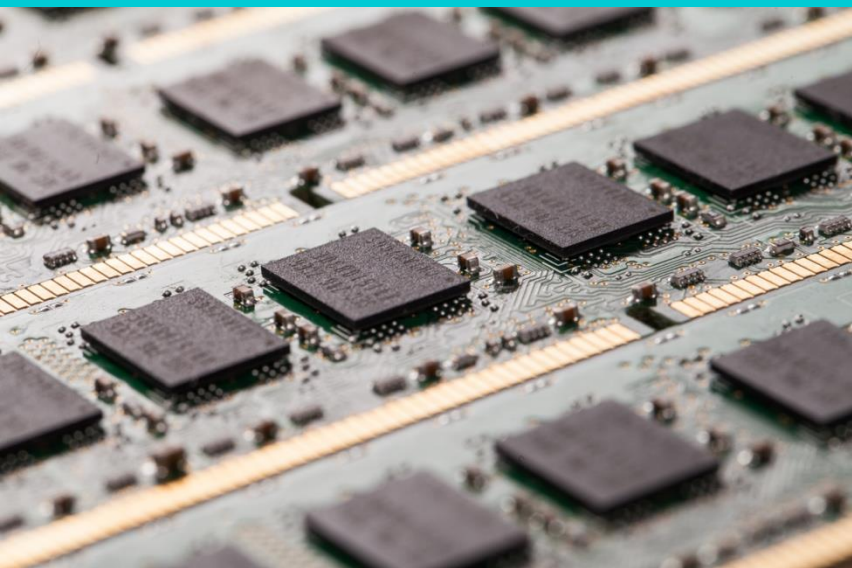
Условия

- Организации принадлежит на праве собственности технологическое и испытательное оборудование с балансовой стоимостью не менее **50** млн. рублей
- Организации принадлежат на праве собственности здания, строения и сооружения общей площадью **≥300** м²
- Организацией привлечена к реализации научно-производственного проекта научно-исследовательская организация (одна или несколько)

Цифровизация

Программы поддержки по цифровизации

Сегодня государство ускоряет импортозамещение, предлагая широкий набор мер поддержки для разработки и внедрения отечественных цифровых продуктов, сервисов и платформенных решений, при этом с ростом ставок большинство программ на текущий момент не действует для новых проектов



Разработка

- 1 **Поддержка проектов по разработке и доработке программного обеспечения:**
ПП РФ № 550 — РФРИТ
- 2 **Поддержка промышленных разработок:**
ПП РФ № 529 — Минпромторг России
- 3 **«Доразивание» технологический компаний под нужды корпораций в РФ**
ПП РФ № 392 — ЦПИИ
- 4 **Поддержка разработок аппаратно-программных комплексов для ИИ:**
ПП РФ № 1380 — Минпромторг России

Внедрение

-  **Гранты на внедрение российских решений в сфере информационных технологий:**
ПП РФ № 550 — РФРИТ
-  **Программа поддержки цифровизации малого и среднего бизнеса:**
ПП РФ № 1031 — РФРИТ
-  **Льготное кредитование проектов по цифровизации:**
ПП РФ № 1598 — Минцифры России

Льготное кредитование цифровой трансформации — **новое кредитование приостановлено**, планируется изменить условия и выделить доп. финансирование

Получатели поддержки

Российские организации, реализующие проекты по цифровой трансформации, разрабатывающие и внедряющие IT-решения, а также организации, разрабатывающие IT-решения для собственных нужд

Объем кредита на проект

От **5** млн рублей до **5** млрд рублей

Процентная ставка¹

1–5%

Банку субсидируется 100% ключевой ставки при наличии у заемщика **стратегии цифровой трансформации компании**

На что можно потратить средства

- Приобретение прав на РИД (лицензии, патенты)
- Приобретение ПО
- Проведение инжиниринговых работ, включая подготовку плана внедрения и адаптации
- Сертификация, лицензирование и иные обязательные платежи
- Накладные расходы по проекту
- Затраты на оплату труда и обязательные (страховые) платежи
- Затраты на оплату услуг привлекаемых сторонних организаций
- Затраты на разработку для собственных нужд отечественных ПО, сервисов, платформенных решений

Область применения

Государственная поддержка через механизм льготного кредитования направлена на ускорение процессов цифровой трансформации предприятий различных отраслей экономики, а также на поддержку отечественных разработчиков ПО и программно-аппаратных комплексов

Объем кредита на программу

От **500** млн рублей до **10** млрд рублей

Срок проекта

До **10** лет —

срок расходования затрат по проекту и выдачи средств до конца 2024 г.

*Есть возможность **возмещения** понесенных расходов (но не ранее чем за 180 дней до получения кредита), в т. ч. **затрат на разработку Стратегии цифровой трансформации***

Софинансирование

Не требуется

Гранты на внедрение российских решений в сфере информационных технологий

Получатели поддержки

Российские компании, реализующие проекты по внедрению отечественного ПО, цифровой трансформации

Общие требования к проекту

- Включение проекта в перечень особо значимых
- Уровень готовности технологии ≥ 5
- Включение разработанного продукта в реестр отечественного ПО
- Решение обладает потенциалом тиражирования и экспортным потенциалом

Софинансирование

50%

не менее 50% от общей стоимости проекта

На что можно потратить средства

- Затраты на оплату труда работников, связанных с реализацией проекта
- Накладные расходы
- Затраты на оплату работ (услуг) сторонних организаций, непосредственно привлекаемых к реализации проекта
- Расходы на приобретение нефинансовых активов

Область применения

Проекты по внедрению отечественных решений на базе цифровых технологий, включая проекты развития дистанционных сервисов, проекты по переходу на отечественное программное обеспечение

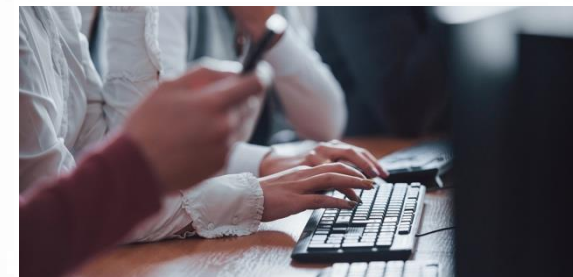
Размер гранта

От **10** до **500** млн рублей

До **6** млрд рублей для особо значимых проектов

Срок проекта

От **6** до **60** месяцев



Грант на внедрение новых цифровых решений (**конкурсный отбор приостановлен**). В 2025 г. ожидаются новые меры поддержки экспорта технологий



Получатели поддержки

Компании-заказчики, реализующие пилотные проекты по внедрению отечественных продуктов, сервисов и платформенных решений

Общие требования к проекту

- Включение проекта в перечень особо значимых
- Соответствие приоритетным направлениям поддержки проектов по разработке и внедрению отечественного программного обеспечения
- Включение разработанного продукта в реестр отечественного ПО

Софинансирование

20%

не менее 20% от общей стоимости проекта

На что можно потратить средства

- Затраты на оплату труда работников, связанных с реализацией проекта
- Накладные расходы
- Затраты на оплату работ (услуг) сторонних организаций, непосредственно привлекаемых к реализации проекта
- Расходы на приобретение нефинансовых активов

Область применения

Проект имеет характер пилотного внедрения (первого промышленного или коммерческого внедрения) инновационного технологического решения в определенной отрасли и может включать мероприятия, направленные на повышение уровня готовности технологии, а также на адаптацию продукта к отраслевым и другим условиям внедрения

Размер гранта

От **20** до **700** млн рублей

Срок проекта

От **6** до **36** месяцев



Субсидия на возмещение части затрат на разработку цифровых платформ и (или) программных продуктов (мера действует для ранее отобранных проектов, новые отборы не планируются)

Получатели поддержки

Разработчики программного обеспечения, компании, оказывающие консультационные услуги в сфере информационных технологий

Общие требования к проекту

Проект должен включать в себя комплекс мероприятий по разработке цифровых платформ **в целях создания или развития производства высокотехнологичной промышленной продукции:**

- Выполнение НИОКР
- Организация апробации результатов проекта
- Последующая коммерциализация результатов проекта
- Создание высокопроизводительных рабочих мест

Бюджет на 2025 год

900 млн рублей

Размер поддержки

Величина субсидии

≤ 50%

фактически понесенных и документально подтвержденных затрат

На что можно потратить средства

- Оплата труда работников, занятых разработкой цифровых платформ / программных продуктов
- Накладные расходы
- Расходы на оснащение и обслуживание высокопроизводительных рабочих мест, вновь создаваемых и модернизируемых в ходе выполнения НИОКР
- Затраты на приобретение/изготовление стендов, испытательных станций и др. специального оборудования
- Затраты на соисполнителей
- Расходы на приобретение у российских и иностранных организаций лицензий на ПО

Срок выполнения НИОКР

24 месяца



Программа ФРП «Цифровизация промышленности» в рамках программы «Проекты развития»¹

Получатели поддержки

Российские предприятия в сфере промышленности

Общие требования к проекту

- **Объем продаж новой продукции**
≥ 50%

от суммы займа в год, начиная со второго года серийного производства

(исключение составляют проекты по повышению уровня автоматизации и цифровизации промышленных предприятий)

- **Среднегодовой рост выработки на одного сотрудника** в течение срока действия договора
≥ 5%

начиная со второго года после получения займа

Область применения

Программа предназначена для финансирования проектов, направленных на внедрение цифровых и технологических решений, призванных оптимизировать производственные процессы

Сумма займа

От **100** млн рублей до **1** млрд рублей

Софинансирование

≥ 20%

бюджета проекта, в том числе за счет собственных средств, средств частных инвесторов или банков

Процентная ставка

3%

при покупке российского оборудования или отечественного ПО (для цифровизации) на сумму **≥ 50%** от суммы займа

3%

при банковской гарантии, а также гарантии ВЭБ.РФ, Корпорации МСП или РГО

5%

в остальных случаях

На что можно потратить средства

- Системы обработки данных и управления производством:
 - ERP, EAM
 - MES, MRP
 - АСУ ТП
- Системы проектирования и разработки:
 - CAM, CAE, CAD
 - CAPP
- Новые производственные технологии:
 - промышленные робототехнические комплексы
 - 3D-принтеры

Срок займа

До **5** лет

Общий бюджет проекта

От **125** млн рублей

¹ - действует совместная программа с региональными ФРП

Грантовая программа «доращивания» технологических компаний под нужды крупных российских корпораций

Получатели поддержки

Технологические компании, связанные с разработкой (доработкой), созданием (расширением) производства и внедрением новой продукции под задачи российских корпораций

Общие требования к организации

- Выручка организации

от **300** млн рублей до **10** млрд рублей

Выручка за последний отчетный год должна не менее, чем в 4 раза превышать запрашиваемую сумму гранта

- Наличие корпорации – заказчика, заинтересованной в создаваемом продукте
- Грантополучатель имеет успешный опыт внедрения технологических продуктов

Ожидаемый результаты

Выручка от реализации проекта
Размер гранта ≥ 5

Размер гранта

От **25** до **250** млн рублей

Внебюджетное финансирование

% от суммы гранта

$\geq 50\%$	при выручке до 2 млрд руб.
$\geq 70\%$	при выручке от 2 до 4 млрд руб.
$\geq 100\%$	при выручке от 4 млрд руб.

Срок финансирования

До **3** лет

Срок реализации проекта

До **6** лет
с даты начала финансирования

Направления поддержки

- Разработка (доработка) новой продукции (НИОКР, внедрение приоритетных технологий)
- Испытания новой продукции
- Создание, модернизация производства (включая покупку производственного оборудования)
- Изготовление пилотной партии новой продукции
- Сертификация, промышленные испытания и опытно-промышленная эксплуатация продукции у корпорации – заказчика

Общие требования к проекту

- Ориентация на импортозамещение
- Производство в РФ
- Ожидаемый заказ / размер гранта $\geq 5/1$
- УГТ (TRL) ≥ 4
- Применение в проекте приоритетных технологий (ИИ, новое промышленное ПО, квантовые вычисления и коммуникации и др.)
- Отсутствие у продукта российский аналогов

Субсидии на финансовое обеспечение части затрат на разработку конкурентоспособных нишевых аппаратно-программных комплексов для целей искусственного интеллекта

Получатели поддержки

Российские организации, занимающиеся разработкой конкурентоспособных нишевых аппаратно-программных комплексов для целей искусственного интеллекта

Общие требования к проекту

«Комплексный проект» - комплекс взаимоувязанных мероприятий по разработке конкурентоспособных нишевых аппаратно-программных комплексов (далее, АПК), ограниченный по времени и ресурсам, включающий в том числе следующие мероприятия:

- Выполнение НИОКР
- Организация тестирования опытных образцов АПК в соответствующих отраслях экономики
- Организация серийного выпуска АПК, в т.ч. создание инфраструктуры
- Коммерциализация произведенных АПК

Размер субсидии

≤ 500 млн рублей

По одному комплексному проекту

Софинансирование

≥ 15%

размера субсидии за соответствующий период

Должны привлекаться собственные и (или) заемные средства

Срок реализации проекта

До 6 лет

Ожидаемый результат проекта

Реализация комплексного проекта объема производства и реализация конкурентоспособных нишевых АПК

≥ 2 раза

размера предоставленной субсидии

На что можно потратить средства

- Оплата труда работников, участвующих в реализации комплексного проекта
- Накладные расходы
- Расходы по договорам на НИОКР, выполняемых сторонними организациями, в размере не более 30% размера предоставленной субсидии в отчетном периоде¹
- Затраты на приобретение/изготовление стендов, испытательных станций и др. специального оборудования
- Затраты на соисполнителей
- Расходы на приобретение у российских и иностранных организаций лицензий на ПО
- Расходы на производство опытного образца и серии нишевых аппаратно-программных комплексов, включая материалы, тестирование, сертификацию и испытания
- Расходы на аренду (лизинг) технологического оборудования и оснастки для проекта
- Расходы на правовую охрану результатов НИОКР, включая патентование (в том числе за рубежом)

1 – за исключением НИОКР дочерних организаций и организаций, входящих в реестр российских организаций и оказывающих услуги по проектированию и разработке электронных изделий электронной компонентной базы и электронной (радиоэлектронной) продукции

Источник: Постановление Правительства РФ от 23 августа 2021 г. № 1380

Туризм

Программа льготного кредитования инвестиционных проектов в гостиничной сфере



Описание программы

Льготный кредит предоставляется в целях строительства, реконструкции, в том числе с элементами реставрации, объектов капитального строительства, включая объекты культурного наследия в целях их приспособления для современного использования

Основные условия

Софинансирование

80%

не более 80% от общей стоимости проекта

Ставка

0,3

ключевой ставки ЦБ + 3 п.п

9,3%

При КС=21%

Срок

До **12** лет

Удельная стоимость

Строительство гостиниц и многофункциональных комплексов

3*	11 млн руб. на номер
4*	15,4 млн руб. на номер
5*	23,1 млн руб. на номер

Реконструкция гостиниц и многофункциональных комплексов

3*	8,25 млн руб. на номер
4*	11,55 млн руб. на номер
5*	17,325 млн руб. на номер

Строительство (реконструкция) крупных инвестиционных проектов

15 тыс. руб. на 1 посетителя/год

Требования к участникам

Для крупных инвестпроектов

- В отношении круглогодичных парков развлечений и аквапарков – не менее **1** млн посетителей
- В отношении инфраструктуры горнолыжных курортов - не менее **0,45** млн посетителей

Для гостиниц

- Категория не менее «три звезды»
- Площадь не менее 5000 кв. м
- Номерной фонд от 120 номеров

Для многофункциональных комплексов

- Номерной фонд от 120 номеров санаторно-курортных организаций и (или) гостиниц категории не менее «три звезды»
- общая площадь составляет не менее 10% общей площади многофункционального комплекса, а также спортивно-оздоровительного комплекса, и (или) конгресс-центра

Программа льготного кредитования инвестиционных проектов по развитию горнолыжных курортов



Описание программы

Льготный кредит предоставляется в целях строительства, реконструкции, в том числе с элементами реставрации, проектирования, осуществления проектно-технических и инженерно-изыскательских разработок, подготовки проектной документации

Ставка

До **3%**

Срок

До **15** лет

Стоимость проекта

От **10** млрд. рублей

Требования к участникам

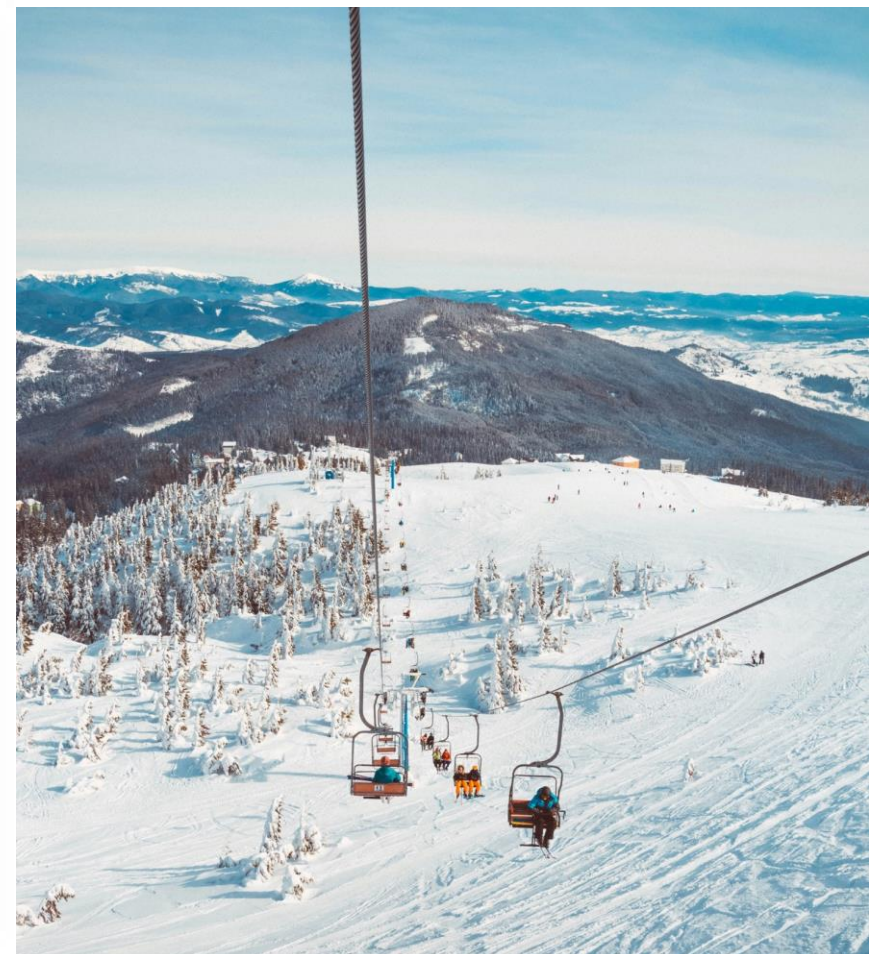
Удельная стоимость на одного посетителя объектов горнолыжного курорта в год составляет **45 тыс. рублей**

Прогнозное число посетителей объектов инфраструктуры горнолыжных курортов по итогам 3 года после ввода объекта в эксплуатацию составляет не менее **500 тыс. чел./год**

Число посетителей объектов горнолыжного курорта, в пределах которых осуществляется субсидирование льготных кредитов на их строительство (реконструкцию), составляет не более **2 млн. человек**

Предельный срок ввода в эксплуатацию объектов составляет:

- при осуществлении строительства – 7 лет со дня заключения кредитного договора
- при реконструкции – 5 лет со дня заключения кредитного договора



Поддержка проектов по развитию туристической инфраструктуры от Туризм.РФ

01 | Материальные



Софинансирование строительства обеспечивающей инфраструктуры



Субсидирование процентной ставки по кредиту



Участие Корпорации Туризм.РФ в уставном капитале

02 | Нематериальные



Снижение административных барьеров



Экспертное сопровождение проекта на всем жизненном цикле



Системное содействие в вопросах кадрового обеспечения Проекта



Маркетинговая поддержка проекта



Содействие при продвижении и реализации услуг совместной проектной компании

Доля прямого участия в уставном капитале проекта

От **25,01%** до **49%**

Льготная ставка

От **3%** до **5%**

Сроки

До 2030 г.

Порядок получения поддержки

- Подача заявки на рассмотрение инвестиционного проекта
- Комплексный анализ проекта:
 - подписание соглашений о неразглашении и передаче персональных и коммерческих данных
 - предоставление бизнес-плана и презентация проекта
 - инвестиционная оценка проекта
- Заключение соглашений о сотрудничестве:
 - подписание сторонами соглашения о намерении
 - определение основных условий сделки
 - заключение корпоративного соглашения

Кросс-отраслевые меры поддержки и региональная поддержка инвестиций

Фабрика проектного финансирования ВЭБ.РФ (1/2)



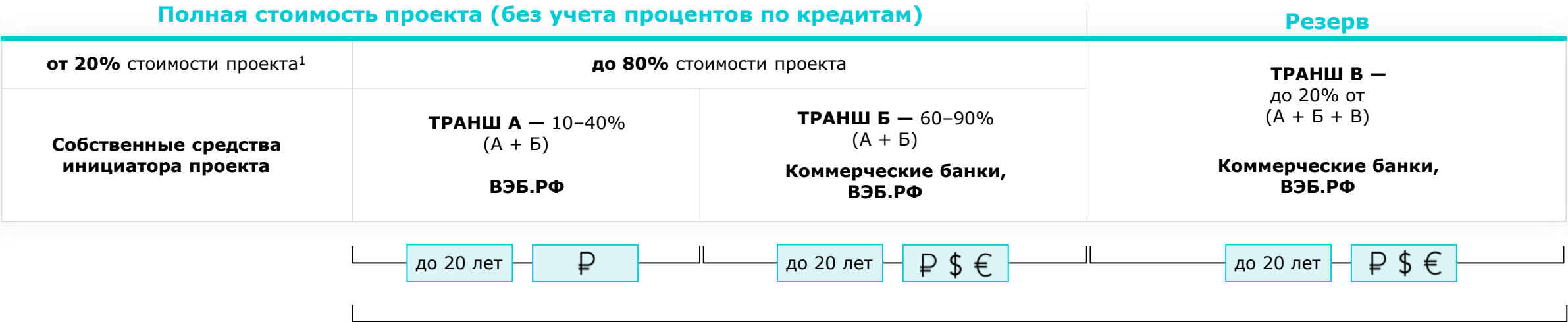
Фабрика проектного финансирования ВЭБ.РФ — это механизм проектного финансирования инвестиционных проектов в приоритетных секторах российской экономики, предусматривающий предоставление денежных средств на основании договоров синдицированного кредита (займа), реализуемых с применением мер государственной поддержки

Преимущества Фабрики

- Хеджирование роста ключевой ставки за счет госсубсидий на протяжении всего срока кредитования
- Специальное ценообразование ВЭБ.РФ по траншу А (секьюритизация долга под госгарантию)
- Транш В на уплату процентов на инвестиционной стадии проекта

Критерии отбора проектов для Фабрики

- Проект на территории РФ **от 3 млрд руб.**
- Окупаемость проекта — **до 30 лет**
- Собственные средства инициатора проекта — **не менее 20% от бюджета проекта**
- Проект реализуется на основе **проектного финансирования**



Синдицированный кредит

1- По проектам, одобренным в период 2022–2024 гг., доля собственных средств инициатора может составлять от 15% стоимости проекта, при ограниченном участии ВЭБ.РФ транш А — не более 10% стоимости проекта, общее участие ВЭБ.РФ в финансировании проекта — не более 25% стоимости проекта
Источник: Постановление Правительства РФ от 15.02.2018 № 158, ВЭБ.РФ

Фабрика проектного финансирования ВЭБ.РФ (2/2)

Поддерживаемые отрасли

Таксономия проектов технологического суверенитета



Авиационная
промышленность



Химическая
промышленность



Нефтегазовое
машиностроение



Специализированное
машиностроение



Судостроение



Медицинская
промышленность



Энергетическая
промышленность



Станкоинструментальная
промышленность и тяжелое
машиностроение



Сельскохозяйственное
машиностроение



Автомобилестроение



Железнодорожное
машиностроение



Электронная
и электротехническая
промышленность

Таксономия проектов структурной адаптации экономики

Инфраструктура

- Строительство и модернизация морских портов
- Строительство газотранспортной
- инфраструктуры с выходом в третьи страны
- Строительство таможенных складов
- Строительство и развитие промышленных парков

Оказание услуг

- Услуги по ремонту и техническому обслуживанию судов и лодок
- Услуги в области инженерно-технического проектирования и технические консультативные услуги
- Услуги, связанные с научными исследованиями и экспериментальными
- разработками в области биотехнологии и молекулярной инженерии в области здоровья, окружающей среды, сельского хозяйства и прочей биотехнологии

01

02

Соглашение о защите и поощрении капиталовложений (СЗПК)



СЗПК —

инвестиционное соглашение между организацией, реализующей инвестиционный проект, и государством, предоставляющим инвестору «стабилизационную оговорку» в виде неприменения правовых актов, ухудшающих условия ведения предпринимательской деятельности, связанной с реализацией инвестиционного проекта



Стабилизационная оговорка

Стабилизационная оговорка применяется части, имеющей отношение к инвестиционному проекту, по которому заключено СЗПК

Стабилизации подлежат

- ставки по налогу на прибыль организации
- ставки по налогу на имущество
- ставки по транспортному и земельному налогам
- сроки уплаты и порядок возмещения НДС
- ставки вывозных таможенных пошлин

Максимальный срок оговорки

6 лет

15 лет

20 лет



Объем капиталовложений

до 10 млрд рублей

от 10 до 15 млрд рублей

от 15 млрд рублей



Возмещение затрат¹

До **50%**

Обеспечивающая инфраструктура

объекты транспортной, энергетической, коммунальной, социальной, цифровой инфраструктур, **используемые исключительно в целях реализации инвестиционного проекта**

До **100%**

Сопутствующая инфраструктура

объекты транспортной, энергетической, коммунальной, социальной, цифровой инфраструктур, **используемые как в целях реализации инвестиционного проекта, так и в иных целях**

1– осуществляется только в том случае, если уплата процентов по кредитам и займам, купонного дохода по облигационным займам, привлеченным для создания (строительства), либо реконструкции и (или) модернизации объектов обеспечивающей и (или) сопутствующей, инфраструктур была осуществлена на инвестиционной стадии

Источник: Федеральный закон от 21.12.1994 N 69-ФЗ, ст.5 НК РФ, Федеральный закон от 30.11.2024 N 441-ФЗ, Минэкономразвития

Заклучить СЗПК на федеральном уровне можно по инвестпроектам от 750 млн рублей, на региональном — от 200 млн рублей

Объем инвестиций для отраслей экономики

Сроки стабилизации зависят от размера капиталовложений



¹ – местное самоуправление, при согласии



Кто может заключить соглашение

Организация в одной из сфер российской экономики,
за исключением:

- игорного бизнеса
- производства табачных изделий, алкогольной продукции, жидкого топлива
- добычи сырой нефти и природного газа, включая попутный нефтяной газ
- оптовой и розничной торговли
- деятельности финансовых организаций, поднадзорных Банку России
- строительства административно-деловых центров и торговых центров, а также жилых домов

Льготное кредитование МСП — программа «ПСК»

Программа
приостановлена,
ожидается обновление
условий программы
в марте 2025 г.

Ставка¹ :

19–20,5%

для средних, малых
и микропредприятий

Сумма:

до **2** млрд рублей

Срок:

до **3** лет

Программа стимулирования кредитования



Приоритетные отрасли:

- Обработывающее производство, в т. ч. производство пищевых продуктов
- Транспортировка и хранение
- Деятельность гостиниц
- Деятельность профессиональная, научная и техническая



Направления финансирования:

- Создание, приобретение основных средств, в том числе для модернизации и технического перевооружения
- Строительство, реконструкция, модернизация объектов капитального строительства
- Пополнение оборотных средств
- Рефинансирование ранее полученных кредитов



Ключевые требования:

- Компания включена в единый реестр субъектов МСП
- Не осуществляет подакцизную деятельность и добычу/реализацию полезных ископаемых
- Не входит в группу с компаниями крупного бизнеса
- В отношении компании не применяются процедуры несостоятельности (банкротства)

1 - Ставка для субъектов среднего предпринимательства, лизинговой компании или МФО — КС + 3%, для субъектов малого предпринимательства — КС + 4%, для микропредприятий или самозанятых — КС + 4,5%.

Источник: Программа стимулирования кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства (утв. решением Совета директоров АО «Корпорация «МСП» от 15.03.2022, протокол № 131

Федеральный инвестиционный налоговый вычет (ФИНВ) и региональный инвестиционный налоговый вычет (РИНВ)

	РИНВ	ФИНВ
Суть	Уменьшение налога (авансового платежа), подлежащий уплате в федеральный бюджет и региональный бюджет	Уменьшение налога (авансового платежа), подлежащий уплате в федеральный бюджет
Условия и порядок применения	Устанавливают НК РФ и субъекты РФ	Устанавливают НК РФ и Правительство РФ
Возможность передавать вычет внутри группы лиц	Нет	Да, можно передать компании из своей группы
Размер вычета в федеральной части налога на прибыль	- Для расходов основных средств – до 10%. - При этом сумма налога, подлежащая уплате в федеральный бюджет должна быть более 5%	- Не может превышать 50% от суммы расходов, составляющей первоначальную стоимость основного средства. - Сумма налога не может быть меньше суммы налога, исчисленной по ставке 3%
Размер вычета в региональной части налога на прибыль	5%	-
Запрет на применение вычета	- Участники РИП, ОЭЗ, СЭЗ, ТОР - Участники СЗПК - Иностранные организации, признаваемые налоговыми резидентами Российской Федерации - Организации, осуществляющие деятельность, связанную с добычей углеводородного сырья на новом морском месторождении углеводородного сырья	- Иностранные организации, признаваемые налоговыми резидентами Российской Федерации - Участники СЗПК - Кредитные организации - Организации, осуществляющие производство подакцизных товаров

Офсетные контракты

Офсетный контракт —

это государственный контракт на поставку товара для обеспечения государственных нужд субъекта РФ, предусматривающий встречные инвестиционные обязательства поставщика-инвестора по созданию или модернизации и (или) освоению производства этого товара на территории региона

Объем инвестиций

≥100 млн рублей

Для контракта с одним субъектом РФ

≥400 млн рублей

Для межрегионального контракта

Поставляемый товар

- Товар российского происхождения
- Производимый и поставляемый товар

Поставщик-инвестор

Российское юридическое лицо

Срок контракта

До **10** лет

Преимущества инструмента

Для субъекта РФ

- Снижение цены поставки
- Импортозамещение, гарантированные поставки
- Рабочие места и рост налогооблагаемой базы

Для инвестора

- Платежеспособный потребитель
- Долгосрочная гарантия сбыта
- Включение в реестр единственных поставщиков

Выполнение инвестиционных обязательств инвестором

При поставке товаров

- Новое строительство
- Модернизация производства

При оказании услуг

- Создание имущественного комплекса
- Реконструкция имущественного комплекса

Территории с преференциальными режимами в России: свободный порт Владивосток, Арктическая зона РФ, ОЭЗ, ТОР, САР

	Свободный порт Владивосток (СПВ)	Арктическая зона РФ (АЗРФ)	Особые экономические зоны	Территории опережающего развития	Специальные административные районы
Количество, шт.	1 (действует в 5 регионах Дальнего Востока России)	1 (охватывает 9 регионов)	53	110 (18 на Дальнем Востоке и в Арктике), 92 (в моногородах и ЗАТО ¹)	2 (о. Русский, о. Октябрьский)
Специализация	Широкий перечень отраслей	Широкий перечень отраслей	Промышленно-производственные (34), технико-внедренческие (7), туристско-рекреационные (10), портовые (2)	Широкий перечень отраслей	Широкий перечень отраслей
Общий объем реализованных инвестиций, млрд руб.	551,2	1 024	>2 000	3 149,6	> 85
Количество проектов резидентов, шт.	2 159	844	1 322	826	434

1 - закрытые административно-территориальные образования

Инвестиции в ДФО: Льготные режимы ведения деятельности на территории субъектов ДФО (1/4)

ТОР	СПВ	КОРФ	САР	АЗРФ	ИНТЦ	
Территория опережающего социально-экономического развития С особым правовым режимом осуществления предпринимательской деятельности	Свободный порт Владивосток С особыми режимами таможенного, налогового и административного регулирования	Курильские острова Российской Федерации С налоговыми льготами, сниженными страховыми взносами и админ. преференциями	Специальный административный район С гибким налоговым и валютным регулированием для компаний, перешедших в российскую юрисдикцию	Арктическая зона Российской Федерации Крупнейшая эконом. зона России и мира с единым набором преференций для инвесторов	Инновационный научно-технологический центр С особыми условиями для развития высокотехнологичного бизнеса в ДФО	
Налоговые льготы	ТОР	СПВ	КОРФ	САР	АЗРФ	ИНТЦ
Налог на прибыль	0%	первые 5 лет	0%	0%	0%	0%
	18%	след. 5 лет	20 лет	от эксплуатации судов	10 лет	10 лет ¹
Налог на землю	от 0% до 1,5%	0%	0%	⊗	0%	⊗
	3-5 лет	первые 3 года	20 лет		3-5 лет	
Налог на имущество организаций	от 0% до 0,3%	0%	0%	0% на суда/воздушные суда и зарубеж. имущество	от 0% до 1,1%	0%
	первые 5 лет	первые 5 лет	20 лет		первые 5 лет	10 лет ¹
	от 0,5% до 2,2%	≤ 0,5%				
	след. 5 лет	след. 5 лет				
Единый социальный налог	7,6%	10 лет	7,6%	0%	75%	15%
			20 лет	для членов экипажей судов (до 2027 г.)	объемов страховых взносов субсидируется	в ПФР ¹
НДС						
	Возмещение не позднее 5 дней		Не уплачивается на ввоз иностранных товаров	Не уплачивается на ввоз судов в РФ	Не уплачивается на ввоз иностранных товаров	0% ¹
Транспортный налог	⊗	⊗	0%	0%	⊗	⊗
			20 лет	на суда/воздушные суда		
Понижающий коэффициент для НДС	от 0 до 1	⊗	⊗	⊗	0,5	⊗
	10 лет					

1 – Льготы применяются для компаний с выручкой до 1 млрд руб. и прибылью до 300 млн руб. в год; x лет – период действия льгот

Инвестиции в ДФО: Льготные режимы ведения деятельности на территории субъектов ДФО (2/4)

Административные преференции	ТОР	СПВ	КОРФ	АЗРФ	ИНТЦ	САР
Привлечение иностранной рабочей силы без учета квот	✓	✓	✓		Льготные условия	• Помощь в выборе места регистрации • Режим «одного окна» для инвестора • Юридические и бухгалтерские услуги • Возможность строить объекты инфраструктуры • Международная компания или ее дочерняя компания могут быть резидентами СПВ и ТОР • Возможность применения норм иностранного корпоративного права в Уставе МК до 01.01.2039 • Возможность скрывать данные об учредителе и директоре в ЕГРЮЛ • Возможность третейского разбирательства споров
Предоставление земельного участка для реализации проекта	✓		✓	✓	Субаренда на льготны условиях	
Готовая инфраструктура	✓		✓	✓		
Возможность применения процедуры свободной экономической зоны (СТЗ)	✓	✓		✓		
Режим «одного окна» для инвестора	✓	✓	✓	✓		
Право УК на защиту резидента в суде	✓	✓		✓		
Содействие в привлечении финансирования			✓	✓		
Маркетинговая / HR поддержка				✓		

1 – возможность строить объекты инфраструктуры

Инвестиции в ДФО: Льготные режимы ведения деятельности на территории субъектов ДФО (3/4)

Размер субсидирования

01 Для всех отраслей				
1,5x		15%		-2 п. п.
ключевой ставки ЦБ РФ	или	(наименьшее значение)	или	от процентной ставки по соглашению о финансировании (наименьшее значение)
02 Для спец. отраслей				
1x		4 п. п.		-1 п. п.
ключевой ставки ЦБ РФ	+	(наименьшее значение)	или	от процентной ставки по соглашению о финансировании (наименьшее значение)
До 300 млн руб.				
Максимальный уровень процентной ставки		2x		1 п. п.
		ключевой ставки ЦБ РФ	+	

Субсидирование предоставляется банкам РФ и ВЭБ.РФ

на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным на цели реализации инвестиционных проектов на территориях ДФО и Арктической зоны РФ

Ключевые требования к целевым получателям субсидий

- Заемщик обладает статусом налогового резидента РФ
- Заемщик не находится в процессе реорганизации, ликвидации, банкротства
- Заемщик не является иностранным юридическим лицом, а также российским юридическим лицом, в уставном (складочном) капитале которого доля участия иностранных юридических лиц в совокупности превышает 50%
- Отсутствуют сведения о дисквалифицированном руководителе заемщика

Инвестиции в ДФО: Льготные режимы ведения деятельности в Арктической зоне (4/4)

Размер субсидирования¹

01 Для всех отраслей				
1,5x		9%		-2 п. п.
ключевой ставки ЦБ РФ	или	(наименьшее значение)	или	от процентной ставки по соглашению о финансировании (наименьшее значение)
02 Для спец. отраслей				
1x		4 п. п.		-1 п. п.
ключевой ставки ЦБ РФ	+	(наименьшее значение)	или	от процентной ставки по соглашению о финансировании (наименьшее значение)
До 300 млн руб.				
Максимальный уровень процентной ставки		2x		1 п. п.
		ключевой ставки ЦБ РФ	+	

Наличие собственных средств заемщика в структуре финансирования инвестиционного проекта: от 30%

Субсидирование предоставляется банкам РФ на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным резидентам Арктической зоны РФ для реализации инвестиционных проектов на территории Арктической зоны РФ

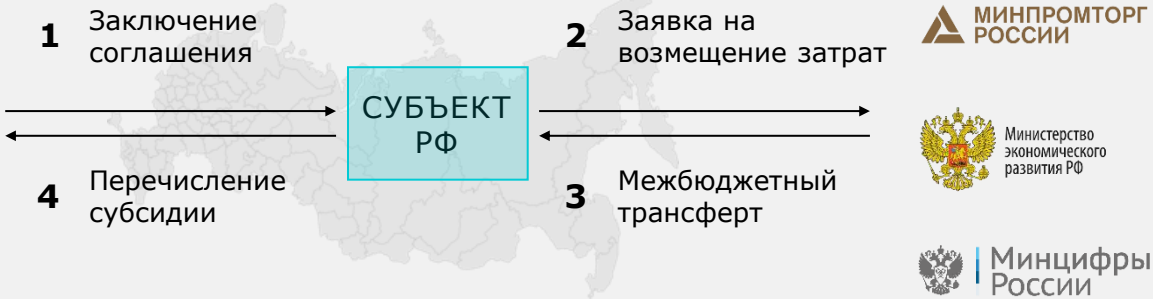
1 – гарантия ставки: неизменность значения процентной ставки для заемщика на весь период погашения

Ключевые требования к целевым получателям субсидий

- Заемщик является резидентом Арктической зоны РФ
- Отсутствует просроченная задолженность по денежным обязательствам перед РФ
- Отсутствует возбужденное в отношении заемщика производство по делу о банкротстве
- ЮЛ не зарегистрировано в государстве или на территории, которые предоставляют льготный налоговый режим налогообложения, и (или) в офшорной зоне
- Отсутствует статус (процесс) ликвидации, а также нет ограничений на осуществление деятельности
- Отсутствует статус кредитной организации, страховой организации, инвестиционного фонда, НПФ, профессионального участника рынка ценных бумаг, ломбарда, а также участника соглашений о разделе продукции

Субсидии на возмещение затрат на создание инфраструктуры промышленных парков, технопарков и ОЭЗ

Индустриальный парк
Промышленный технопарк
Технопарк в сфере высоких технологий
Особая экономическая зона



Срок возмещения затрат

До 15 лет

Возмещаются фактически уплаченные в федеральный бюджет

- 100% налога на прибыль и акцизов на легковые автомобили и мотоциклы
- 100% НДС
- 50% ввозных таможенных пошлин

Нормативы возмещения затрат

Индустриальный парк

Технопарк

Новое строительство, реконструкция, модернизация

30 млн руб. на 1 га

120 тыс. руб. за 1 кв. м

Реиндустриализация

100 млн руб. на 1 га

150 тыс. руб. за 1 кв. м

Проекты частной формы собственности

75% фактически понесенных затрат

Субсидии предоставляются для возмещения следующих видов затрат:

- Строительство, модернизация или реконструкция объектов коммунальной, транспортной, инженерной и энергетической инфраструктуры
- Строительство и реконструкция зданий и сооружений для резидентов
- Приобретение, монтаж и пусконаладка оборудования в составе технологической инфраструктуры (только для технопарков)
- Уплата основного долга и процентов по кредитам, взятым на указанные выше цели
- Проектирование, капитальные затраты на создание, модернизацию, реконструкцию объектов инфраструктуры парков или ОЭЗ

Особые экономические зоны (1/2)



На территории Российской Федерации созданы 53 ОЭЗ 4 типов

ОЭЗ Промышленно-производственного типа



- ОЭЗ ППТ «Алабуга»
- ОЭЗ ППТ «Липецк»
- ОЭЗ ППТ «Тольятти»
- ОЭЗ ППТ «Титановая долина»
- ОЭЗ ППТ «Моглино»
- ОЭЗ ППТ «Калуга»
- ОЭЗ ППТ «Ступино Квадрат»
- ОЭЗ ППТ «Лотос»
- ОЭЗ ППТ «Узловая»
- ОЭЗ ППТ «Центр»
- ОЭЗ ППТ «Орел»
- ОЭЗ ППТ «Кашира»
- ОЭЗ ППТ «Грозный»
- ОЭЗ ППТ «Кулибин»
- ОЭЗ ППТ «Алга»
- ОЭЗ ППТ «Максимиха»
- ОЭЗ ППТ «Доброград-1»
- ОЭЗ ППТ «Авангард»
- ОЭЗ ППТ «Красноярская технологическая долина»
- ОЭЗ ППТ «Новгородская»
- ОЭЗ ППТ «Оренбуржье»
- ОЭЗ ППТ «Иваново»
- ОЭЗ ППТ «Стабна»
- ОЭЗ ППТ «Третий полюс»
- ОЭЗ ППТ «Усть-Луга»
- ОЭЗ ППТ «Пермь»
- ОЭЗ ППТ «Кузбасс»
- ОЭЗ ППТ «Химпром»
- ОЭЗ ППТ «Новочебоксарск»
- ОЭЗ ППТ «Владимир»
- ОЭЗ ППТ «Нягань»
- ОЭЗ ППТ «Эммаусс»
- ОЭЗ ППТ «Система»
- ОЭЗ ППТ «Ростовская»

ОЭЗ Туристско-рекреационного типа



- ОЭЗ ТРТ «Байкальская гавань»
- ОЭЗ ТРТ «Бирюзовая Катунь»
- ОЭЗ ТРТ «Завидово»
- ОЭЗ ТРТ «Ворота Байкала»
- ОЭЗ ТРТ «Архыз»
- ОЭЗ ТРТ «Ведучи»
- ОЭЗ ТРТ «Эльбрус»
- ОЭЗ ТРТ «Матлас»
- ОЭЗ ТРТ «Армхи и Цори»
- ОЭЗ ТРТ «Мамисон»

ОЭЗ Техничко-внедренческого типа



- ОЭЗ ТВТ «Дубна»
- ОЭЗ ТВТ «Санкт-Петербург»
- ОЭЗ ТВТ «Томск»
- ОЭЗ ТВТ «Технополис «Москва»
- ОЭЗ ТВТ «Исток»
- ОЭЗ ТВТ «Иннополис»
- ОЭЗ ТВТ в Саратовской области

Портовые ОЭЗ



- ПОЭЗ «Ульяновск»
- ПОЭЗ «Оля»



Налоговые льготы



Готовая инфраструктура



Свободная таможенная зона

Ключевые условия

Минимальный объем инвестиций 120 млн руб.

Налог на прибыль 2–15,5%

Налог на имущество 0%

Земельный налог 0%

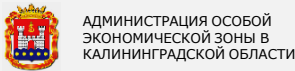
Транспортный налог 0%

Импортные пошлины на материалы, компоненты и оборудование 0%

Экспортные пошлины на продукцию, вывозимую за пределы Таможенного союза 0%

НДС на импорт материалов, компонентов и оборудования 0%

Особые экономические зоны (2/2): Калининград



ОЭЗ в Калининградской области функционирует до 31 декабря 2045 г. на основании №16-ФЗ¹. Резиденты ОЭЗ имеют больше налоговых преференций

Ключевые условия		
Минимальный объем инвестиций	Разработка компьютерных технологий и ПО	1 млн руб.
	Здравоохранение	10 млн руб.
	Туристско-рекреационная деятельность, рыболовство, с/х и др.	50 млн руб.
	Прочие отрасли	150 млн руб.
Налог на прибыль	Первые 6 налоговых периодов с прибылью ¹	0%
	Последующие 6 налоговых периодов	12,5%
Налог на имущество	Первые 6 лет экономической деятельности	0%
	Последующие 6 лет экономической деятельности	1,25%
Земельный налог	Первые 5 лет экономической деятельности	0%
Социальные взносы на ФОТ	Первые 10 лет (на новые рабочие места для организаций, получивших статус резидента ОЭЗ после 2017 г.)	7,6%
Утилизационный сбор	На импортную технику со сроком эксплуатации меньше 3 лет на дату приобретения	0%
Таможенная пошлина на ввоз товаров		0%
Ввозной НДС		0%



Налоговые льготы сроком до 15 лет



Распространяется на весь субъект



Субсидии на поддержку рынка труда

Комментарии

- Сокращение сроков проведения госэкспертизы (экологической экспертизы — с 90 до 45 дней, проектной документации — с 60 до 45 дней)
- 180 дней — отсрочка уплаты таможенного НДС при вывозе с территории Калининградской области товаров на рынок ЕАЭС
- Срок получения резиденства – 30 дней. Для получения статуса резидента предъявляются следующие требования: юридический адрес, осуществление инвестиций и производство товаров на территории Калининградской области

1 – Федеральный закон "Об Особой экономической зоне в Калининградской области и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации"; 2 – Но не позднее 3 лет с даты получения статуса резидента
Источники: № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации», анализ Strategy Partners

Территории опережающего развития (ТОР)



Определение

Территория опережающего развития (ТОР) — часть территории субъекта Российской Федерации, на которой установлен особый правовой режим осуществления предпринимательской деятельности

Условия

- Не менее **10** новых рабочих мест в первый год.
- Минимальные инвестиции: **2,5 млн** руб. в первый год
- Продажи градообразующему предприятию – не более **50%** общей выручки
- Иностранная рабочая сила – не более **25%** общей численности

Налог на прибыль

От 0 до 5%	От 12%
первые 5 лет ¹	в следующие 5 лет

Налог на имущество

От 0%	0,5-2,2%
в течение 5 лет ²	в следующие 5 лет

Земельный налог

От 0%	0,75%
первые 3-5 лет ³	в следующие 5 лет

Страховые взносы

7,6%
на **10 лет**
С 1 января 2023 года начал работу Социальный фонд России, который объединил Пенсионный фонд и Фонд социального страхования

Налог на добычу полезных ископаемых

0%
Понижающий коэффициент
С плавным повышением до 1,0 в течение 10 лет

Ограничения по видам деятельности

- Добыча нефти и газа
- Торговля и финансовые операции
- Лесозаготовки
- Основной вид экономической деятельности градообразующей организации моногорода
- Производства подакцизных товаров, за исключением затрат на приобретение легковых автомобилей, мотоциклов, спортивных, туристских и прогулочных судов, а также затрат на строительство и реконструкцию жилых помещений
- Прочие виды экономической деятельности, указанные в решении о создании ТОСЭР

1 – с момента получения первой прибыли; 2 – с момента получения статуса резидента; 3 - в зависимости от муниципального образования
Источник: Министерство экономического развития Российской Федерации; Федеральный закон от 29.12.2014 N 473-ФЗ (ред. от 23.11.2024)

Специальный административный район (САР)



Определение

САР — это территории, на которых действует правовой режим специального административного района, с особыми условиями ведения хозяйственной деятельности для иностранных компаний

Создано два САР

- о. Октябрьский (Калининградская область)
- о. Русский (Приморье)

Налог на прибыль¹

5%

по доходам в виде дивидендов

5%

по доходам, полученным иностранными лицами в виде дивидендов по акциям международных холдинговых компаний

0%

по доходам от реализации акций иностранных компаний

Преимущества

- Вводится режим конфиденциального владения и управления, ограничивающий доступ к сведениям об участниках на основании заявления компании
- Допускается применение норм иностранного права
- Номинальная стоимость акций может выражаться в иностранной валюте
- Иностранном номинальным держателям разрешается открывать лицевые счета у иностранных организаций
- Корпоративные споры могут рассматриваться в иностранном арбитраже или в ПДАУ
- Для валютного регулирования международные компании признаются нерезидентами

Требования

- Быть участником САР
- Принять обязательства по инвестициям в РФ (**50** млн руб. в течение 1 года через вклад в уставной капитал, фонд, имущество или капитальные вложения)
- Быть зарегистрированным в государстве или территории, являющейся членом ФАТФ или региональной группой по типу ФАТФ

¹ – установлены специальные налоговые режимы для международных холдинговых компаний и участников САР, владеющих воздушными и водными судами

Источник: Министерство экономического развития Российской Федерации; Федеральный закон от 03.08.2018 г. № 290-ФЗ - 296-ФЗ

Свободная экономическая зона (1/2)



На территориях Республики Крым и города федерального значения Севастополя

Свободная экономическая зона (СЭЗ) функционирует до 31 декабря 2039 г. на основании отдельного федерального закона. Участником СЭЗ могут стать юридические лица и индивидуальные предприниматели, зарегистрированные на территории Республики Крым (в т. ч. юридические лица, имеющие филиалы на территории Крыма)

Условия вхождения в СЭЗ:

Регистрация на территории	Регистрация на территории Республики Крым (либо наличие филиала на территории)	
Реализация на территории	Территория реализации инвестиционного проекта-территория Республики Крым или г. Севастополя	
Виды деятельности	Все виды экономической деятельности, кроме добычи полезных ископаемых ¹	
Сумма инвестиций	30% от суммы инвестиций должны быть освоены в первый год реализации проекта	
Объем инвестиций в первые 3 года	6 млн рублей для МСП	60 млн рублей для иных лиц



Налоговые льготы



Льготная аренда земли



Свободная таможенная зона



Льготное кредитование

Льготы для резидентов

Налог на прибыль **6–13,5%** в первые 10 лет

Налог на имущество **0%** в течение 10 лет

Земельный налог **0%** в течение 3 лет

Страховые взносы **7,6%** в течение 5 лет

Ускоренная амортизация Коэф. ускоренной амортизации **≤ 2**

Льготное кредитование Ключевая ставка ЦБ, но **не более 15%**

1 - За исключением добычи подземных вод, которые используются для целей питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения или технологического обеспечения водой объектов промышленности либо объектов с/х назначения, а также за исключением разведки и добычи природных лечебных ресурсов для осуществления санаторно-курортного лечения

Свободная экономическая зона (2/2)



На территориях ДНР, ЛНР, Запорожской, Херсонской областей

Свободная экономическая зона (СЭЗ) функционирует до 31 декабря 2050 г. на основании отдельного федерального закона. Включает территории Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской, Херсонской областей, примыкающие к ним внутренние морские воды и территориальное море РФ

Условия вхождения в СЭЗ:

Регистрация на территории

Регистрация на территории ДНР, ЛНР, Запорожской области или Херсонской области Крым (либо наличие филиала на территории):

- Юридического лица
- Индивидуального предпринимателя
- Филиала

Объем инвестиций в первые 3 года

- **1** млн рублей — для IT-проектов, научных исследований и разработок
- **3** млн рублей — для МСП
- **30** млн рублей — для иных лиц

Объем инвестиций в первый год

≥30% общего объема капвложений, если реализация проекта не связана с необходимостью проектирования, строительства или реконструкции объектов капитального строительства



Налоговые льготы



Льготная аренда земли



Свободная таможенная зона



Льготное кредитование

Льготы для резидентов

Налог на прибыль	0–13,5% в первые 10 лет, ускоренная амортизация
Налог на имущество	0% в течение 10 лет
Земельный налог	0% в течение 3 лет
Страховые взносы	7,6% в течение 5 лет ¹
Акциз на жидкую сталь	0% в течение 5 лет ¹
НДПИ на уголь и железную руду	0 руб. в течение 5 лет ¹
Свободная таможенная зона	0% таможенных пошлин на импорт и экспорт за пределы Таможенного союза

1 - В течение 5 лет при условии выполнения среднеквартальных показателей: средней численности и средней заработной платы; начиная с 6-го года льготы предоставляются в пределах объема осуществленных капитальных вложений
Источник: Федеральный закон от 22.06.2024 № 147-ФЗ

Поддержка моногородов: софинансирование инфраструктуры и сопровождение новых инвестпроектов



Участие фонда, ключевые условия

Инвестиционные проекты					Объекты инфраструктуры	
Сумма займа, млн руб.	5–1 000	250–1 000	5–250 (CAPEX) Для моногородов с режимом ЧС	5–50 (OPEX) Для моногородов с режимом ЧС	Фонд безвозмездно предоставляет средства бюджету субъекта Российской Федерации в размере: - до 95% от стоимости объектов инфраструктуры с утверждением КПЭ (рабочие места и инвестиции) в моногородах с численностью населения свыше 50 тыс. человек - до 50% от стоимости объектов инфраструктуры в моногородах с численностью до 50 тыс. человек	 Водоснабжение
Процентная ставка, %	1%	5%	0%	0%		 Водоотведение
Срок займа, годы	Не более 15 лет, отсрочка по выплате займа — не более 3 лет			Не более 4 лет, отсрочка — не более 6 месяцев		 Теплоснабжение
Участие с собств. средствами инициатора, %	Не менее 20%			0%		 Электроснабжение
Ограничения	Участие фонда в проекте — не более 80% от общей стоимости проекта. Средства фонда могут быть направлены только на капитальные вложения			Участие фонда — до 100% от общей стоимости проекта. Средства — только на операционные затраты		 Газоснабжение
Инфраструктура для проекта	Софинансирование ФРМ-расходов региона на строительство инфраструктуры, необходимой для реализации инвестиционных проектов в моногородах (позволяет снизить CAPEX проекта на 15–20% для инициатора)				 Автомобильные дороги	
					 Железные дороги	
					 Связь	

Инфраструктурные облигации



Механизм льготного финансирования инфраструктуры для жилищного строительства и развития городской среды

Механизм работы инфраструктурных облигация



Направления поддержки

-  Инженерная инфраструктура
-  Социальная инфраструктура
-  Дорожная инфраструктура
-  Транспортная инфраструктура
-  Энергетическая инфраструктура
-  IT- инфраструктура

Минимальная сумма займа

300 млн рублей

Срок погашения займа¹

До 15 лет

Финансовая устойчивость

$1,25x > LLCR^1 \geq 1,1x$

Условия²

От 50 тыс. кв. м

1 – Срок реализации проекта: 3–15 лет; 2 – Ввод жилой программы в рамках комплексного развития территорий

Подход Strategy Partners
к сопровождению проектов,
направленных на получение
государственной поддержки

На пути к получению господдержки компании встречаются определенные сложности и могут совершить ошибки



01

Формальные требования — неполный комплект документов, ошибки при заполнении форм, неподписанные/незаверенные документы, не все разделы бизнес-плана или других документов заполнены полностью

02

Нормативные требования — проект или заявитель может не соответствовать одному или нескольким требованиям

03

Сложный процесс — чаще всего получение господдержки включает в себя несколько этапов (включение в перечень проектов/технологий/продукции, подготовка комплекта документов и подача заявки, конкурсный отбор, экспертная проверка проектов министерством / институтом развития)

04

Сжатые сроки подачи — часто окна с возможностью подачи заявки открываются на небольшой срок (до двух недель)

05

Долгие сроки согласования — могут достигать 12 месяцев с учетом бюджетного процесса и всех этапов получения поддержки

В своей практике мы применяем разные механизмы повышения шансов получения и максимизации объема возможной государственной поддержки

Старт

Выбор наиболее оптимальной программы



1 Качественная проработка основных документов

- Бизнес-план
- Финансовая модель
- Стратегия развития

2 Слияние/дробление портфеля инициатив и проектов

- Оптимальная структура и периметр заявки на программу

3 Сроки / попадание в циклы программы

- Понимание основных процессов распределения бюджетных средств, циклов рассмотрения заявок

4 Организационная готовность к быстрой отработке замечаний операторов мер поддержки

- Мобилизованный ресурс для детализации материалов, подготовки презентаций, уточнения формулировок

Меры государственной поддержки стремительно развиваются, необходим постоянный мониторинг

Strategy Partners оказывает своим клиентам услуги комплексного сопровождения для получения мер государственной поддержки

Порядок реализации проекта

Обращение
к консультанту



Анализ
ситуации



Формирование
пакета документов



Согласование
условий поддержки



Что мы делаем

- Клиент передает материалы в формате «как есть»
- Мы проводим первичный анализ применимости мер поддержки

- Оценка текущей ситуации в проекте
- Определение потребностей проекта
- Подбор оптимального набора мер господдержки
- Предварительное согласование с операторами мер господдержки

Формируем пакет документов:

- анализ рынков сбыта и подтверждение плана продаж
- бизнес-план с финансовой моделью
- технологическая экспертиза и подтверждение эффективности технологии
- оценка рисков

Проработка с ключевыми участниками процесса получения поддержки:

- банки
- институты развития
- операторы мер государственной поддержки

Результат

Дается экспертное заключение:

- проект может претендовать на меры поддержки
- есть основания, по которым меры поддержки неприменимы

- Подтверждение пригодности проекта для получения мер поддержки
- Рекомендации по структуре финансирования проекта

- Пакет документов, необходимых для обращения в банк и к операторам мер господдержки

- Получение льготного финансирования и других мер господдержки

После запуска проекта мы предлагаем сопровождение для выполнения всех требований операторов государственной поддержки

Дополнительные опции

- Поддержка деятельности совета директоров проектной компании: аналитика, мониторинг изменения законодательства о поддержке, проработка ТЭО изменений в проекте, коммуникация с операторами мер поддержки и банками
- Помощь в формировании совета директоров и иных органов управления, в т. ч. подбор независимых директоров

Клиент, получающий меры господдержки



Запуск проекта с господдержкой вместе со Strategy Partners



Supply chain management



Корректировка стратегии проекта и ее переутверждение с операторами поддержки



Оценка результатов проекта



Принятие стратегических решений по проекту



Стратегия экспорта



Сопровождение CMP и ввода в эксплуатацию



Операционное управление



Мониторинг деятельности заемщика



Операционная эффективность

Примеры реализованных проектов.
Информация о компании



Клиент — одно из ведущих предприятий по производству комплектующих для авиационной техники



Гос. поддержка

Цели

- Подобрать оптимальный набор мер господдержки для повышения эффективности реализации проекта, устойчивости, а также инвестиционной привлекательности проекта по строительству и запуску нового производства комплектующих для самолетов и изделий двойного назначения

» Задачи

- Оценка текущей ситуации в проекте и определение его потребностей
- Подбор наиболее оптимальных и выгодных программ под требования проекта
- Формирование дорожной карты по получению мер господдержки с учетом всех сроков, необходимых мероприятий, ключевых требований и документов для получения господдержки

» Результаты

- Подбран оптимальный набор мер господдержки, было рассмотрено более 100 региональных и федеральных мер господдержки
- Размер привлеченного займа составит 830 млн руб., экономия на процентах в сравнении с коммерческой ставкой составит более 400 млн руб.
- Сформирована структура финансирования проекта с максимальным использованием льготного финансирования
- Сформирована дорожная карта по получению мер господдержки по программе Фонда развития промышленности (ФРП) и Минпромторга России с учетом всех сроков, необходимых мероприятий, ключевых требований и документов для получения господдержки

**Подбор оптимального
набора мер
господдержки**



Подбор мер государственной поддержки для реализации проекта по развитию туристской территории в Краснодарском крае

Клиент — группа компаний, включающая производителя напитков, сеть отелей и ресторанов



Гос. поддержка

Цели

- Привлечение мер государственной поддержки для повышения эффективности реализации проекта, устойчивости, а также инвестиционной привлекательности

» Задачи

- Подбор необходимых мер государственной поддержки
- Структурирование проекта под требования выбранных мер поддержки
- Оценка эффективности и выгоды от применения отобранных мер
- Определение взаимоисключающих/взаимодополняющих мер поддержки, выбор наиболее привлекательных
- Оценка наличия бюджетных средств для реализации отобранных мер поддержки
- Предварительное согласование с операторами мер поддержки и институтами развития

» Результаты

- Подобран оптимальный набор мер государственной поддержки с учетом их влияния на экономику проекта (включая федеральные и региональные налоговые льготы, СЗПК, инструменты льготного финансирования и др.)
- Сформирована дорожная карта по получению мер государственной поддержки



Клиент — крупнейший продавец чая и приправ на OZON и Wildberries



Гос. поддержка

Цели

- Привлечь льготное финансирование Московского фонда поддержки промышленности и предпринимательства для проекта создания фабрики по производству наборов чая и специй

» Задачи

- Провести исследование рынка чая и специй для подтверждения экономики проекта и доходной части проекта
- Разработать финансовую модель и бизнес-план проекта с учетом требований банка и институтов развития
- Сопровождение проекта до момента получения льготного финансирования

» Результаты

- Подготовлен комплект документов с целью привлечения банковского финансирования
- Проведена презентация проекта и коммуникация с банком и МФПП
- Осуществлено сопровождение проекта
- Получено льготного финансирования по ставке 3% годовых на сумму более 1 млрд рублей

Привлечение льготного финансирования Московского фонда поддержки промышленности и предпринимательства



Клиент — крупная компания по автоматизации складов



Гос. поддержка

Цели

- Привлечение мер государственной поддержки для повышения эффективности реализации проекта, устойчивости, а также инвестиционной привлекательности

» Задачи

- Подбор необходимых мер государственной поддержки
- Проведение маркетингового исследования рынка
- Разработка бизнес-плана и финансовой модели проекта для получения промышленной ипотеки

» Результаты

- Разработан комплект документов для привлечения промышленной ипотеки
- Компания включена в реестр заемщиков, одобрена выдача кредита в размере 500 млн рублей на приобретение объекта недвижимости

**Привлечение
промышленной ипотеки
для строительства завода
по производству
складского
оборудования**



Строительство и запуск нового высокотехнологичного автоматизированного завода по производству домокомплектов из легкого бетона

Цели

- Привлечение мер государственной поддержки для повышения эффективности реализации проекта, устойчивости, а также инвестиционной привлекательности

» Задачи

- Подбор необходимых мер государственной поддержки
- Разработка комплекта документов для получения субсидии на НИОКР (ПП РФ № 1649)
- Проведение маркетингового исследования рынка
- Разработка бизнес-плана и финансовой модели проекта для получения льготного финансирования по программам ФРП, получения классического банковского финансирования
- Подготовка комплекта документов для заключения СЗПК

» Результаты

- Разработан комплект документов для включения технологии в перечень современных технологий для получения субсидии на НИОКР
- Разработан комплект документов для привлечения финансирования по программам ФРП и заключения СЗПК
- Привлечено финансирование на реализацию проекта

**Сопровождение
получения мер
государственной
поддержки
для реализации проекта
по организации
производства
домокомплектов**



Клиент — один из крупнейших производителей листового проката

Цели

- Заключение специального инвестиционного контракта для получения налоговых льгот и других мер государственной поддержки

» Задачи

- Подбор необходимых мер государственной поддержки в рамках СПИК
- Верификация бизнес-плана и финансовой модели проекта
- Подготовка полного комплекта документов
- Внесение технологии производства в перечень современных технологий

» Результаты

- Подготовлен полный комплект документов для подачи заявки на заключение СПИК
- Актуализирован перечень современных технологий
- Комплект документов согласован с ФРП
- Заключен СПИК, контракт внесен в реестр заключенных

Подготовка комплекта документов и сопровождение проекта с целью заключения СПИК 2.0



Клиент — один из крупных региональных добытчиков и производителей трески и пикши



Гос. поддержка

Цели

- В рамках планируемого проекта предполагается строительства траулера-свежьевика длиной 35 метров для вылова трески и пикши
- Клиент рассматривает возможности получения инвестиционных квот на вылов рыбы

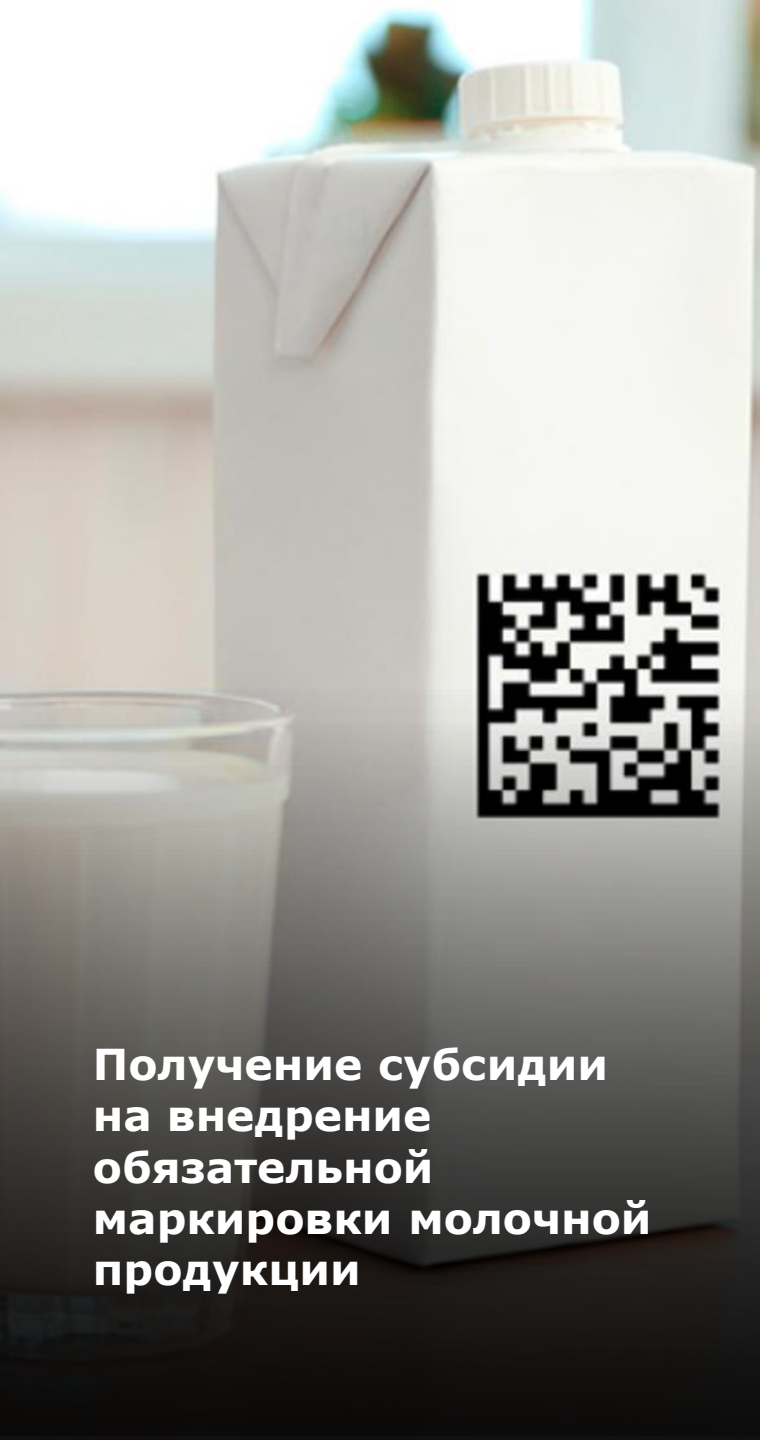
» Задачи

- Анализ рынка трески и пикши
- Разработка финансовой модели проекта с учетом ранее понесенных затрат, требований законодательства
- Разработка бизнес-плана проекта
- Подготовка полного комплекта документов для подачи заявки на закрепление инвестиционных квот

» Результаты

- Подготовлен полный комплект документов для подачи заявки на закрепление инвестиционных квот
- Заявка принята к рассмотрения Федеральным агентством по рыболовству
- Выигран аукцион на распределение инвестиционных квот

Подготовка документов по инвестиционному проекту строительства траулера-свежьевика с целью закрепления инвестиционных квот



Клиент — крупный региональный производитель молочной продукции



Цели

- Определить расходы, по которым возможно возмещение с помощью получения субсидии на приобретение оборудования для маркировки молочной продукции
- Подготовить комплект документов для подачи заявки на региональном и федеральном уровнях
- Возместить до 70% понесенных затрат на покупку и запуск в эксплуатацию маркировочного оборудования

» Задачи

- Сбор первичных документов
- Верификация и систематизация всех документов по линиям производственного оборудования
- Оценка возможности возмещения затрат по направлениям расходов
- Расчет субсидии
- Подготовка презентации проекта и форм для подачи заявки на участие в отборе для получения субсидии

» Результаты

- Произведен расчет субсидии на возмещение затрат на маркировку молочной продукции
- Подготовлена презентация проекта для представления в органы власти
- Подготовлен полный комплект документов для подачи заявки на получении субсидии
- Пройден конкурсный отбор на региональном и федеральном уровне
- Получена субсидия на возмещение 70% затрат на маркировку

Получение субсидии
на внедрение
обязательной
маркировки молочной
продукции

Ведущая российская консалтинговая компания

по версии RAEX*

30 лет

ПОМОГАЕМ ДОСТИГАТЬ
ПОСТАВЛЕННЫХ ЦЕЛЕЙ
И АДАПТИРОВАТЬСЯ
К ИЗМЕНЕНИЯМ

с 2010 года в группе СБЕР



Команда профессионалов

с ключевыми отраслевыми
ассоциациями и поставщиками решений

200+

Экспертов с опытом, среди
которых «Лидеры России», «Лучший
по профессии», «Деловые женщины» и др.



Партнерство

с ключевыми отраслевыми
ассоциациями и поставщиками решений

1 500+

успешно реализованных проектов для
компаний — лидеров в ключевых
секторах экономики



Лицензия

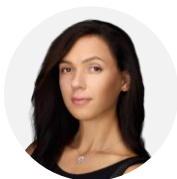
для выполнения работ
с использованием гостайны

100+

проектов для федеральных органов
исполнительной власти и региональных
администратий

* Топ-3 в сегменте «Стратегическое планирование и организационное развитие» по итогам 2020–2022 годов.
Топ-15 в направлении «Технический аудит и консалтинг» по итогам 2022 года.

Контакты



Валерия Плотникова

Управляющий партнер

+7 (926) 007-50-05

v.plotnikova@strategy.ru



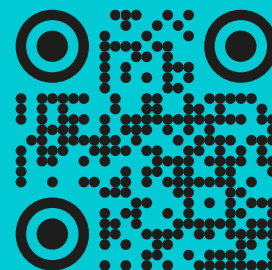
Вадим Аникин

Руководитель проектов

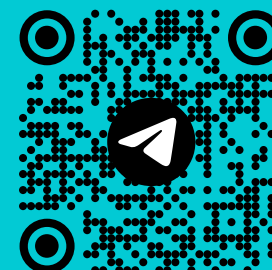
+7 (981) 748-43-52

anikin@strategy.ru

НОВОСТИ РЫНКА, ИНФОРМАЦИЯ О МЕРАХ ГОСПОДДЕРЖКИ,
ИССЛЕДОВАНИЯ И КОММЕНТАРИИ ЭКСПЕРТОВ В НАШИХ
СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ



strategy.ru



t.me/strategy
partners

121099, г. Москва, ул. Композиторская, д. 17

+7 (495) 730-77-47

inbox@strategy.ru